

В.Л.Семенов

В преддверии президентских выборов

В статье рассматривается социально-экономическая ситуация, сложившаяся в Венесуэле в преддверии президентских выборов. Несмотря на начавшееся после двухлетнего экономического спада оживление, перед правительством стоят сложные проблемы, связанные с высокой инфляцией и обеспечением населения основными продуктами питания, с неэффективной работой государственных предприятий и недоверием иностранных инвесторов. Дается оценка возможностей достижения победы на выборах основными претендентами.

Ключевые слова: выборы, инфляция, внешний долг, инвесторы, стратегические проекты, предвыборная платформа.

В октябре пройдут выборы президента Венесуэлы. Ситуация в стране и исход выборов не поддаются однозначной оценке. С одной стороны — сохранение высокого уровня инфляции, напряженность в снабжении основными продуктами питания и недоверие международных инвесторов. С другой — оживление экономики, комфортные цены на нефть, поддержка со стороны Китая, а также России, Бразилии и ряда других дружественных Венесуэле стран. Важным фактором нагнетания атмосферы неопределенности является отсутствие точной информации о здоровье президента. Опросы общественного мнения свидетельствуют о достаточно высокой его популярности — похоже, что серьезная болезнь способствовала ее росту. Однако у него появился соперник. В начале года оппозиция выдвинула единого кандидата, который будет противостоять Уго Чавесу. Результаты прошедших в феврале праймериз в рамках оппозиционных сил оказались неожиданными для главы государства и его сторонников. В них приняли участие 2,9 млн человек, и победитель набрал 62% голосов.

Виктор Леонидович Семенов — кандидат экономических наук, заведующий лабораторией ИЛА РАН (v.semenov@ilaran.ru).

РЕАЛИИ ЭКОНОМИКИ

В 2011 г. экономика Венесуэлы, наконец, вышла из рецессии. Темп прироста ее валового продукта после двухлетнего экономического спада (когда ВВП страны снизился, последовательно, на 3,3 и 1,5%¹) составил 4,0%. Но аналитики оценивают начавшийся рост как весьма неустойчивый, зависящий от текущих затрат и не имеющий под собой базу в виде инвестиций. В январе—ноябре 2011 г. правительственные затраты выросли в реальном исчислении на 26,3% по сравнению с аналогичным периодом 2010 г. Впервые с 2007 г. несколько увеличился индекс реальной заработной платы (92,6% в 2011 г. против 89,9% в 2010 г.), все еще оставаясь ниже уровня 2005 г. (100%)². Между тем валовые капиталовложения из-за неблагоприятного инвестиционного климата выросли только на 1%. В 2012 г. рост госрасходов составит, по оценкам, 20%³. Прирост ВВП может быть в пределах 3,8—4,7%⁴.

После длительного периода отсутствия или нехватки ряда основных продуктов питания торговля ими несколько оживилась в конце января 2012 г. В течение почти всего 2011 г. в магазинах не было кукурузного масла. В январе оно, как и сыр, появилось, но в ограниченном объеме и ассортименте. По-прежнему не было в продаже сухого молока. Трудно купить по установленным правительством низким ценам мясо⁵.

Важно отметить, что даже то небольшое оживление, которое произошло в снабжении продовольственными товарами, достигнуто, прежде всего, за счет импорта. По данным венесуэльской Комиссии по валютному регулированию (Cadivi), объем импорта продовольствия составил в 2011 г. 6,3 млрд долл., что на 12% больше, чем в 2010 г.⁶. Собственное его производство все больше отстает от растущего спроса. Удручающе выглядят результаты развития сельского хозяйства в 2011 г. Посевная площадь под сельскохозяйственными культурами упала на 7,8%, производство снизилось на 0,6%⁷. Это свидетельствует о провале программы «Gran misión Agro Venezuela», на которую правительство возлагало большие надежды. Предполагалось, что ее реализация позволит ускорить развитие аграрного сектора в 2011 г. после урона, причиненного отрасли ливневыми дождями в конце 2010 г. Непреодолимыми «узкими местами» к достижению поставленных в программе целей стали нехватка семян, удобрений и транспортных средств. Кроме того, в ряде штатов отмечены случаи задержек в предоставлении финансовой помощи фермерам, нехватки средств на этапе завершения уборки урожая, неспособности обеспечить ежедневную оплату труда рабочим, нерасторопности государственных банков, приводившей к несвоевременному выделению фондов, сокращения ранее предусмотренных бюджетных затрат⁸.

Негативно повлияли на состояние сельского хозяйства и других отраслей просчеты, допущенные при принятии решений об экспроприации ряда эффективных иностранных компаний, действовавших в агропромышленном комплексе. Примером может служить история с экспроприацией в октябре 2010 г. испанской сбытовой компании «Agroisleña», обслуживавшей около 70% фермеров страны семенами и удобрениями. В связи с обвинениями в спекуляции она была переименована в «Agropatria» и перешла в собственность государства. Государственной компании «Ecisa», входящей

в структуру министерства сельского хозяйства, было поручено управлять работой принадлежащих «Agropatria» магазинов с целью «повысить эффективность распределения сельскохозяйственного сырья и материалов»⁹. В годовом отчете министерства за 2011 г. констатируется, что поставленная цель не была достигнута из-за несовершенства системы складирования и нехватки транспортных средств. В частности, нехватка холодильников для хранения сертифицированных семян приводила к задержкам в их поставке потребителям. Не была решена и задача насыщения рынка орудиями сельскохозяйственного производства. Вместо намеченных 3,2 млн единиц реально их было поставлено 158,6 тыс., или 5% к плану. Президент Национальной конфедерации ассоциаций сельскохозяйственных производителей Венесуэлы (Fedeagro) Педро Ривас заявил: «С тех пор, как после экспроприации «Agroisleña» стала действовать «Agropatria», снизились как предложение, так и качество поставляемого сырья и материалов»¹⁰. В связи с отмеченными обстоятельствами Высший трибунал юстиции рекомендовал аннулировать экспроприацию испанской фирмы.

Другим примером снижения эффективности производственной деятельности является крупнейший в Венесуэле комбинат по производству стали «Сидор», национализированный в 2007 г. Объем производства стали за три последующих года снизился с 4,3 млн до 1,8 млн т. В 2011 г. комбинат произвел 2,2 млн т, при этом его убытки составили 358 млн долл. Задолженность по заработной плате персоналу в ноябре 2011 г. достигала 33 месяцев¹¹. Работа предприятия подвержена регулярным остановкам в связи с забастовками рабочих и нехваткой необходимого сырья. Это ставит под угрозу выполнение программы «Gran misión Vivienda Venezuela» по строительству доступного жилья, так как оно зависит от своевременных поставок больших объемов стального проката.

Список примеров ущерба правительственного курса на вытеснение частного капитала можно продолжить. Проведенное в 2011 г. исследование эффективности работы 16 подвергнутых вмешательству государства предприятий показало снижение показателей 5 из них. Среди них фигурировала и экспроприированная в 2009 г. компания «Planta Procesadora de Arroz Cristal». Ранее она принадлежала североамериканской корпорации «Cargill»¹². Несмотря на неспособность наладить адекватную работу многих экспроприированных и национализированных компаний, власти от своих планов не отказываются. В 2010 г. они объявили о намерении национализировать всю собственность этой корпорации в Венесуэле, так же как и предприятия другого крупнейшего поставщика продовольствия на венесуэльский рынок — компании «Polar». Министр по делам продовольствия Карлос Осорьо объяснил это несовместимостью их монопольного положения на рынке с вводимой в стране моделью социально ориентированного производства. В случае, если намерение властей осуществится, продовольственный рынок будет полностью контролироваться государством. Число экспроприированных частных компаний продолжает расти: 138 — в 2009 г., 284 — в 2010 г., 401 — за 8 месяцев 2011 г.¹³. Это является одной из главных причин ухудшения инвестиционного климата в стране.

Продолжает сохраняться очень высокий уровень инфляции. В 2011 г. рост потребительских цен составил 27,6%¹⁴. Наращивание правительственных затрат перед президентскими выборами способствует повышению инфляции. В 2012 г. предусмотрен рост бюджетных затрат на 45%. Для их финансирования правительство предполагает, в частности, увеличить внутренний долг не менее чем на 15 млрд долл. В апреле 2012 г. президент объявил об увеличении на 32,5% минимальной заработной платы: на 15% с 1 мая и на 15% с 1 сентября¹⁵. В 2012 г. как местные так и зарубежные эксперты прогнозируют инфляцию в пределах 27,2—29,0%¹⁶.

Сохранение высокой инфляции и напряженности в снабжении товарами массового спроса в немалой степени связано с усилением правительственного контроля над экономикой. Контроль над ценами в стране начал осуществляться с 2003 г., при этом перечень товаров постоянно расширялся, а меры контроля ужесточались. В частности, в 2009 г. правительство установило обязательные (как правило, высокие) квоты для товаров, реализуемым по низким фиксированным ценам. Они предполагали обязательное наличие таких товаров в магазинах в определенных правительством количестве и ассортименте. За невыполнение установленных норм многие предприятия в пищевой промышленности подверглись экспроприации. В ноябре 2011 г. вступил в силу «Закон об издержках и справедливых ценах» («Ley de costos y precios justos»). Согласно закону, цены на рынке будут устанавливаться Национальным управлением по издержкам и справедливым ценам в соответствии с характеристиками товаров. Производители должны будут представлять в этот орган документы, отражающие структуру затрат на их производство. Очевидно, что такие меры усиливают коррупцию, снижают стимулы для производителей, и ведут во многих случаях к снижению насыщения рынка товарами и росту цен.

Усилился отток капитала из страны. По данным ЦБ, в 2011 г. он составил 4,64 млрд долл. против 3,07 млрд долл. в 2010 г., т.е. вырос в 1,5 раза. Согласно данным английской инвестиционной компании «Barclays Capital», такая динамика свидетельствует о том, что и государственные компании, и частные инвесторы переводят свои активы за рубеж, чтобы защитить их от инфляции¹⁷. По оценке экспертов упомянутой фирмы, накопленный объем правительственных зарубежных депозитов увеличился в 2011 г. на 17,1 млрд долл. и достиг, согласно данным ЦБ, 75,5 млрд долл.

Одновременно с накоплением ресурсов в правительственных депозитах за рубежом сохраняется тенденция к снижению официальных золотовалютных резервов страны. Это происходит из-за регулярной передачи, по решению президента, значительных средств из резервов ЦБ в Фонд социально-экономического развития для реализации проектов внутри и вне страны. С 2005 г. по 2011 г. в указанный фонд было передано 40,3 млрд долл.¹⁸. В то же время за период 2008—2011 гг. объем резервов ЦБ снизился с 43,1 до 29,9 млрд долл., а к концу февраля 2012 г. он упал уже до 26,6 млрд долл. При этом, по признанию У.Чавеса, свободных средств в фонде в конце февраля 2012 г. оставалось только 6,4 млрд долл.¹⁹.

В то же время баланс движения прямых иностранных инвестиций в 2011 г. свидетельствует об их чистом притоке в 3,6 млрд долл. после чистого оттока в 4,4 и 1,5 млрд долл., соответственно, в 2009 и в 2010 г. Позитивное изменение в движении предпринимательского иностранного капи-

тала объясняется, прежде всего, растущими китайскими инвестициями в нефтегазовую промышленность, а также в строительство железных дорог и в оптико-волоконную связь. Но Китай — стратегический партнер, и его инвестиции пользуются особым расположением правительства Венесуэлы, в связи, в частности, с огромными кредитами, предоставленными им Венесуэле. Последний пример — подписание в конце февраля 2012 г. 14 соглашений, предусматривающих финансирование проектов по развитию инфраструктуры, промышленности, сельского хозяйства, энергетики и других отраслей Венесуэлы общим объемом в 10 млрд долл.²⁰. Кроме того, мало у кого есть сомнения в том, что китайские инвесторы останутся в Венесуэле при любом исходе выборов.

В последние годы быстро растут внешний долг Венесуэлы и долговая нагрузка на экономику, хотя по этому показателю ситуация выглядит пока еще приемлемой в сравнении с многими другими странами. Рост внешней задолженности связан, в конечном счете, с неразвитостью ее экономической структуры и неэффективностью экономики, в том числе и из-за неадекватности экономического курса правительства. Растет импорт продовольствия, стране приходится выплачивать компенсацию за национализированное имущество, в то время как эффективность его использования снижается. В 2009—2011 гг. совокупный внешний долг вырос с 69,5 до 95,6 млрд долл., при этом его отношение к ВВП увеличилось с 21,1 до 29,1%²¹. Доля государства в общем долге увеличилась в указанный период с 80,5 до 88,5%. Важно отметить, что, по оценкам экспертов, ставка по зарубежным депозитам правительства составляет примерно 2%, в то время, как ставки по получаемым им внешним займам гораздо выше. В частности, министерство финансов размещает свои облигации под 11,75% годовых²². Действия правительства (помимо стремления защитить свои средства от инфляции) мотивированы также тем, что их расходование из зарубежных депозитов подвергается меньшему контролю и обеспечивает ему большую свободу действий.

НЕФТЬ

Неоднозначная ситуация сложилась в нефтяной промышленности. Высокие цены на нефть, казалось бы, должны благоприятствовать ее развитию, но реальное положение таково, что руководству отрасли не хватает средств для новых капиталовложений. При президенте Чавесе отрасль превратилась в «дойную корову». Ресурсы в больших масштабах изымались как с целью оказания помощи союзным странам региона, так и на реализацию многих проектов внутри страны, включая жилищное строительство и сельское хозяйство. При этом в государственной нефтяной компании «Petróleos de Venezuela» (PDVSA) создавались подразделения, отвечающие за реализацию соответствующих проектов. Ее внешний долг достиг 35,1 млрд долл. За 13 последних лет он вырос в 3,8 раза, а с 2007 г. — в 2,2 раза. Его отношение к стоимости имущества компании только за 2011 г. увеличилось с 33,1 до 44,1%.

Значительную задолженность накопила PDVSA перед поставщиками услуг, в том числе по прокладке трубопроводов, строительству дорог, оборудованию буровых вышек. На середину 2011 г. эта задолженность соста-

вила 19 млрд долл.²³. Со второй половины 2011 г. платежи сервисным компаниям снизились, и задолженность PDVSA выросла еще больше. Это, наряду с нехваткой квалифицированной рабочей силы, приводит к длительным перебоям в работе.

В 2012 г. правительство стремится нарастить производство на новых совместных с PDVSA проектах, в которых заняты, в частности, такие гиганты, как «Chevron» (США), «Repsol» (Испания) и «Роснефть». На шести таких проектах в 2012 г. оно рассчитывает произвести около 9 млн т дополнительной нефти. Еще 19 млн т предполагается получить за счет увеличения производства на «старых» участках в нефтяном поясе Ориноко и в других районах страны. К 2014 г. правительство рассчитывает увеличить добычу примерно на 55 млн т. Реализация шести упомянутых проектов предусматривает инвестиции в 80 млрд долл., в том числе в новые нефтеперерабатывающие заводы и апгрейдеры (установки по повышению качества тяжелой сырой нефти).

Добыча дополнительной нефти наиболее вероятна в ближайшей перспективе на двух проектах пояса Ориноко. Это — Хунин-10, который PDVSA будет осуществлять без партнеров, и Хунин-2, где ее партнером является «Petrovietnam». Иностранные участники проектов не проявляют стремления начинать производство на новых проектах, не получив твердых гарантий выполнения обязательств по контрактам со стороны PDVSA. Их опасения имеют реальные основания. В 2011 г. ее собственные инвестиции оказались гораздо ниже запланированных — соответственно, 10,0 и 18,36 млрд долл.²⁴. Компания отменяла контракты на оборудование буровых установок в совместных проектах, приостанавливала работы по ремонту скважин, задерживала выплату заработной платы персоналу. Недоверие к ней усиливается случаями бесцеремонного отношения к партнерам по проектам. Примером может служить объявление PDVSA в феврале 2012 г. о планах продать часть акций крупного апгрейдера «Petropar» без уведомления об этом компании «Chevron», которой принадлежит 30% акций апгрейдера.

Работу иностранных нефтяных компаний затрудняет и новый налог, неожиданно введенный президентом в апреле 2011 г. Он предусматривает взимание с них суммы, эквивалентной 95% дополнительной прибыли, получаемой за счет повышения цены на нефть выше отметки в 100 долл./баррель²⁵. Отметим, что в Венесуэле государство получает в среднем более 90% валовой прибыли от совместных проектов в нефтяной промышленности. Это больше, чем в любой другой стране мира. Министр нефти Р.Рамирес заявил, что при разработке новых месторождений дополнительный налог не будет действовать до того, как совместные предприятия не окупят вложенные средства.

Уровень недоверия иностранных инвесторов повысился в связи с выходом Венесуэлы из договора о ее членстве в Международном центре по урегулированию инвестиционных споров, являющимся структурой Всемирного банка. Это произошло незадолго до рассмотрения в нем претензий к Венесуэле со стороны компании «Еххон», связанных с национализацией правительством в 2007 г. ее собственности в совместном с PDVSA предприятии. При этом «Еххон» добивалась компенсации в размере 10 млрд долл.²⁶. В этот же международный орган направил свои иски о компенса-

ции национализированной в Венесуэле собственности и ряд других иностранных компаний, включая «СopocoPhilips», а также упоминавшуюся выше венесуэльскую компанию «Polar»²⁷ — всего их было зарегистрировано более 18 на сумму в 14 млрд долл. Теперь инвесторы, участвующие в различных проектах в стране, в случае возникновения разногласий с ее правительством могут опираться только на двухсторонние соглашения о защите инвестиций. Венесуэла заключила такие соглашения с 24 государствами.

Наконец, важнейшие причины осторожности иностранных компаний — предстоящие выборы и отсутствие точной информации о состоянии здоровья президента.

Очевидно, что финансирование проектов будет в существенной мере опираться на кредиты правительства Китая. В ноябре 2011 г. был согласован план поэтапного финансирования Китаем увеличения производства нефти на совместных проектах до 2014 г. общим объемом в 32 млрд долл.²⁸ Именно это обстоятельство представляется решающим фактором, который может обеспечить хотя бы частичное достижение поставленных правительством целей в условиях царящей в стране экономической и политической неопределенности.

Компании из других стран будут выжидать, ограничившись небольшими инвестициями или кредитами. «Chevron» предоставила PDVSA в начале марта 2012 г. кредит в 2 млрд долл.²⁹ Руководитель блока операций, охватывающих разведку и добычу углеводородного сырья в Латинской Америке и Африке компании «Chevron», Али Мошири заявил в июне 2011 г., что его корпорация готова предоставить свои технологии и персонал для ускоренной реализации совместных с PDVSA проектов, дав при этом понять, что основное финансирование на первом этапе обеспечит венесуэльский партнер³⁰. 1,5 млрд долл. предполагает инвестировать на те же цели в 2012 г. «Repsol». Осуществить инвестиции сходного объема не будет проблемой и для «Роснефти». Согласно договоренностям, достигнутым в конце 2011 г., только в качестве компенсации за вхождение в проект «Карабобо-2» она предоставит кредит в размере 1,5 млрд долл. компании PDVSA и заплатит бонус в 1,1 млрд долл. Свои дальнейшие намерения инвесторы раскроют после выявления победителя на президентских выборах в октябре 2012 г.

ПЕРСПЕКТИВЫ

В случае выздоровления и полноценного участия в выборах Чавеса его победа мало у кого вызывает сомнения. Он продолжит политику, направленную на дальнейшее усиление роли государства и роли нефти в экономике, вытеснения из нее частного капитала, укрепления сотрудничества с Китаем, Россией, Бразилией, Ираном и некоторыми другими дружественными странами, помощи Кубе, другим странам ALBA, мелким карибским и центральноамериканским государствам.

Круг наиболее вероятных преемников президента в случае, если он не сможет принять участие в выборах, невелик. Наиболее известны и популярны председатель Национальной ассамблеи Венесуэлы и первый вице-президент правящей партии Венесуэлы Дьосдадо Кабельо, министр ино-

странных дел Николас Мадуро, вице-президент страны Элиас Хауа и министр энергетики и нефти Рафаэль Рамирес. Не следует сбрасывать со счетов и старшего брата венесуэльского президента Адана. Однако в случае неучастия в выборах Чавеса представляется весьма вероятной победа единого кандидата от оппозиции Энрике Каприлеса. Об этом свидетельствует и тот факт, что он победил Д.Кабелью на выборах губернатора штата Мيرانда в сентябре 2010 г.

Рассмотрим его платформу. В ней предусмотрен полный или частичный отказ от многих принципов политики Чавеса, реализация которых привела к ухудшению состояния экономики и росту поляризации венесуэльского общества. Речь идет, прежде всего, о постоянном ужесточении контроля над ценами, введении контроля над издержками производства и валютном контроле, что ухудшает условия деятельности предпринимателей и вызывает их недовольство. Цель предлагаемых претендентом мер — добиться устойчивого роста экономики в условиях социальной включенности всех венесуэльцев. Речь идет, в частности:

- о стабилизации бюджетных поступлений от нефтяной промышленности;
- о росте государственных и частных инвестиций при одновременной переориентации приоритетов в экономической политике на поддержку национального частного капитала. О мобилизации сил на устранение «узких мест», являющихся причиной низкого уровня производства и возникновения дефицита товаров и услуг;
- о борьбе с инфляцией;
- о рационализации контроля над ценами и разработке «прозрачных» механизмов по его корректировке с учетом результатов усилий по налаживанию более эффективной работы государственных предприятий и повышению качества базовых услуг;
- об отказе от системы действующего в стране валютного контроля, когда предприниматели и обычные граждане вынуждены либо длительное время ждать получения валюты по официальному курсу, либо получать ее по более низкому курсу, используя выпускаемые правительством и PDVSA номинированные в долларах облигации, либо покупать ее по еще более низкому курсу на параллельном (черном) рынке;
- об анализе случаев экспроприации частной (национальной и иностранной) собственности и возможности пересмотра принятых решений;
- о борьбе против поляризации общества и достижении согласия.

Некоторые предлагаемые Э.Каприлесом меры на первый взгляд дублируют шаги, предпринимавшиеся и Чавесом, но не имевших успеха. Например, принятие законов и создание стимулов, способствующих деятельности мелких предприятий и повышению занятости. Однако Каприлес имеет больше шансов добиться успеха в этом, хотя бы потому, что он (в отличие от действующего президента) предполагает усилить роль частного капитала в экономике и постепенно отказаться от контроля над ценами, также как и от валютного контроля. Такую политику, в частности, проводят Бразилия, Колумбия, Перу, Чили, и Уругвай, имеющие устойчивые достижения в экономике³¹.

Как один из лидеров объединения сил оппозиции («Круглый стол демократического единства»), Каприлес разделяет ее общую платформу, разработанную в начале 2012 г. В ней, в частности, есть положения о восстанов-

лении ликвидированной У.Чавесом автономии Центрального Банка Венесуэлы и об освобождении PDVSA от выполнения несвойственных нефтяной компании функций.

Полагаю, что, несмотря на запоздалое оживление в экономике страны, оснований для оптимизма нет, так как нет позитивных изменений в ее фундаментальных показателях. Низок уровень инвестиций. Экономический рост связан с повышением нефтяных цен, увеличением внешних заимствований, наращиванием импорта и потребительских затрат. А такой рост неизбежно ведет к повышению инфляции. Спад в сельском хозяйстве вызван ошибками и упущениями в организации производства и снабжения. Происходит дальнейшее усиление зависимости всей жизни в стране от производства и экспорта нефти, а они все больше обусловлены китайскими кредитами. Радикализация курса на экспроприацию и национализацию иностранной собственности приводит к росту международной изоляции страны. Ее все больше избегают инвесторы. Опасаясь санкций, правительство вывезло резервы золота (свыше 12 млрд долл.) из мест их постоянного хранения в США, Великобритании и Швейцарии³². Эффективность экономического курса Чавеса за последние 12 лет наглядно иллюстрируют сравнительные показатели экономической динамики, подсчитанные экспертами банка «Barclays Capital». Средний темп прироста ВВП Венесуэлы составил за этот период 2,3%, остальных стран Латинской Америки — 3,5%, а государств ОПЕК — 6,3%³³. По подсчетам венесуэльских экономистов Мигеля Сантоса и Эмилио Смита, вывоз валюты из страны за тот же период достиг 131,5 млрд долл., что на 18% больше объема валюты, вывезенной из страны за вторую половину XX в.³⁴.

Несмотря на наличие серьезных экономических и политических вызовов, стоящих перед президентом Чавесом, он, в соответствии с опросами общественного мнения в апреле 2012 г., являлся фаворитом в предвыборной борьбе. Но летом 2012 г., когда в стране начнется официальная выборная кампания, и кандидаты будут ездить по стране, ситуация может измениться в зависимости от эффективности их усилий, состояния здоровья президента, уровня мировых цен на нефть и других факторов. Однако можно констатировать, что впервые за последние 13 лет в Венесуэле появился политик, способный бросить вызов Чавесу. Бросить вызов в момент, когда тот стремится сделать курс на построение «социализма XXI века» необратимым.

ПРИМЕЧАНИЯ

¹ BCV. Mensaje de fin de año del Presidente del Banco Central de Venezuela. Caracas, 31.12.2011.

² Balance preliminar de las economías de América Latina el Caribe. Santiago de Chile, 2011, p. 171

³ El Universal. Caracas, 18.II.2012.

⁴ CESLA. Tendencias Latinoamericanas. Madrid, 2012; El Universal, 3.XI.2011.

⁵ El Universal, 20.I.2012.

⁶ Ibid., 12.I.2012.

⁷ Ibid., 20.III.2012.

⁸ Ibidem.

⁹ Ibidem.

¹⁰ Ibid., 6.II.2012.

- ¹¹ Ibid., 27.III.2012.
- ¹² Ibid., 27.IX.2011.
- ¹³ Ibid., 27.VIII.2011.
- ¹⁴ BCV. Mensaje de fin de año del Presidente del Banco Central de Venezuela.
- ¹⁵ El Nacional. Caracas, 9.IV.2012.
- ¹⁶ CESLA. Tendencias latinoamericanas. Venezuela.
- ¹⁷ El Nacional, 18.II.2012.
- ¹⁸ El Universal, 20.I.2012.
- ¹⁹ Ibid., 25.II.2012.
- ²⁰ www.pdvsa.com, 27.02.2012.
- ²¹ Рассчитано по данным ЦБ Венесуэлы.
- ²² El Universal, 10.III.2010.
- ²³ www.infolatam.com.28.02.2012
- ²⁴ www.reuters.com/article/2012/02/09/venezuela-pdvsa
- ²⁵ www.blumberg.com/news/2011-04-29
- ²⁶ Reuters, 1.I.2012.
- ²⁷ Иск «Polar» связан с национализацией в 2010 г. одного из ведущих мировых производителей минеральных удобрений — фирмы «Fertinitro», в которой «Polar» владела 10% акций.
- ²⁸ www.intereconomia.com/noticias/-negocios/inversiones-china-y-venezuela-superan-los-32-mil-millones
- ²⁹ Reuters, 6.III.2012.
- ³⁰ El Universal, 26.XI.2011.
- ³¹ См.: В.Л.С е м е н о в. Мировой кризис и политика стабилизации в Латинской Америке. Латинская Америка, 2012, № 1, с. 10.
- ³² Forbes. New York, 18.IX.2011.
- ³³ El Universal, 25.II.2012.
- ³⁴ Ibid., 31.III.2012.