

# «El RusoLatino de negocios» информирует

**Российская «Зарубежнефть» начала бурильные работы на кубинском блоке «L».** Пресс-служба компании сообщает о том, что нефтеразведка ведется в 330 км восточнее Гаваны на прибрежном шельфе. Бурение осуществляется с учетом всех экологических норм при работе в морской среде. Проектируемая глубина превышает 6000 м. Стоимость работ — около 200 млн долл. Следует напомнить, что «Зарубежнефть» и кубинская «Subaretróleo» в ноябре 2010 г. подписали четыре договора на проведение работ по разведке и добыче углеводородов. Де-факто они стали первыми в нефтегазовой сфере за последние 20 лет долгосрочными соглашениями между Россией и Кубой. Согласно документам, предполагается участие российской корпорации в геологоразведке и добыче углеводородов на морских блоках «L» и «П», а также сухопутных — «9» и «12». Однако позднее компании пришлось отказаться от ряда блоков ввиду их бесперспективности.

**Товарообмен между Мексикой и Россией вырос.** Рост объема двусторонней торговли за последние два года составил почти 220%, о чем говорится в распространенном сообщении МИД Мексики. Дипведомство провело семинар, посвященный перспективам дальнейшего развития двусторонних отношений с Россией. В нем приняли участие бизнесмены, представители Мексиканского агентства по международному сотрудничеству, Предпринимательского совета по внешней торговле. Участники встречи констатировали, что в последние годы контакты развиваются быстрыми темпами, в Россию активно поставляются прежде всего продукты питания, напитки, фармацевтическая продукция и запчасти для автомобилей.

**ОАО «Вертолеты России» поставят в Бразилию вертолеты Ка-62,** о чем сообщил гендиректор этой компании Дмитрий Петров, комментируя подписанный контракт с бразильской компанией «Atlas Taxi Aéreo, SA». «Контракт предусматривает поставку семи вертолетов по контракту и семи — опцион», — сказал он. Поставки будут осуществлены в 2015—2016 гг. По словам Петрова, машины будут использоваться в основном для перевозок на нефтяные платформы бразильской компании «Petrobras».

Кроме того российской стороне (корпорации «Ростехнологии») удалось подписать с бразильскими партнерами из компании «Odebrecht Defesa e Tecnologia» контракт на создание совместного производства и сборку в Бразилии вертолетов Ми-171, а также на организацию центра обслуживания военно-транспортных вертолетов Ми-35М. С министерством обороны Бразилии заключено соглашение в области совершенствования многофункциональной системы противовоздушной обороны страны. Подписан также договор о поставках в Бразилию боевой авиатехники, в частности самолетов Су-35. Российско-бразильское военно-техническое сотрудничество осуще-

ствляется в соответствии с межправительственным соглашением, подписанным в ноябре 2008 г. За это время в Бразилию было поставлено российского вооружения и военной техники примерно на 306,7 млн долл.

**Уругвай увеличивает поставки вина в Россию.** Как сообщил президент Национального института виноделия республики Хосе Мариа Лес, в 2012 г. его страна поставила в Российскую Федерацию около 19 млн л самого лучшего натурального вина от уругвайских производителей. И несмотря на то, что на российском рынке довольно трудно конкурировать с винами из Испании и Чили, Уругвай намерен и впредь увеличивать поставки продукции национальных виноделов в Россию, отметил Х.М.Лес.

**В ближайшие три года взаимный товарооборот России и Чили может удвоиться,** сообщила исполнительный директор Делового совета Россия — Чили, советник Национального комитета содействия экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки Татьяна Машкова. В настоящее время объем взаимной торговли составляет примерно 450 млн долл. В связи с чем прогнозируется рост? В первую очередь это связано с ожидаемыми поставками в Чили российского зерна, оборудования для горно-рудной промышленности и с реализацией совместных проектов в области шахтостроения. Стороны договорились об использовании российских технологий загоризонтной радиолокации и о сотрудничестве в области применения альтернативных источников энергии. А если говорить в целом, то все больше российских и чилийских компаний начинают проявлять друг к другу самый живой интерес.

АЛЕКСАНДР МОИСЕЕВ,  
главный редактор газеты НК СЭСЛА «El RusoLatino»  
(cuba2006@inbox.ru)