

В.В.Шереметкер

Инвестиционное сотрудничество Китая со странами Латинской Америки

Статья посвящена главным тенденциям инвестиционного сотрудничества Китая со странами Латинской Америки в период 2009—2012 гг. В ней перечислены основные отрасли, в развитие и освоение которых Китай вкладывает средства, приведены крупнейшие сделки и инвестиционные проекты; проанализированы проблемы и противоречия, возникающие между представителями Китая и латиноамериканских государств.

Ключевые слова: инвестиции, инфраструктура, проекты, ресурсы, финансы, правительство.

Первая волна глобального экономического кризиса, начавшаяся в 2008 г., изменила расстановку сил на мировом рынке инвестиций. Впервые в истории в пятерку крупнейших инвесторов попал Китай. Успехи китайской экономики уже перестали удивлять мировое сообщество, но раньше это касалось в основном торговли. К середине 2011 г. Китай вырывается в мировые лидеры по многим направлениям, активно развивая экономические связи практически со всеми странами, даже с теми, с которыми в силу исторических причин у него не было дипломатических отношений. И если учесть, что США переживают сложные времена, связанные с государственным долгом, возможностью дефолта по своим облигациям и неопределенностью в бюджетной политике, а Европа столкнулась с проблемой суверенных долгов отдельных стран — членов ЕС, то Китай в будущем может стать безусловным лидером мировой экономике.

Для многих государств Латинская Америка и стран Карибского бассейна (ЛКА) Китай стал основным экономическим партнером, вытеснив США с их «исторической вотчины». Но до определенного времени все сотрудничество ЛКА с Китаем сводилось к внешней торговле. При этом КНР в основном экспортировала в регион готовую продукцию и импортировала полез-

Виктор Вадимович Шереметкер — соискатель Центра экономических исследований ИЛА РАН (victorsheremetker@gmail.com).

ные ископаемые. Этот факт многие эксперты расценивали неоднозначно, поскольку данный процесс только усугублял сырьевую направленность экономик ЛКА и не стимулировал развития других отраслей промышленности, кроме добывающих.

Однако с 2009 г. наблюдаются структурные изменения в экономических отношениях между КНР и странами ЛКА. Они были выражены в резком росте китайских инвестиций в регион. Для многих государств ЛКА, особенно для малых островных стран, эти инвестиции были значительны, хотя и в абсолютных показателях они не были столь велики. При этом инвестиционная активность Китая не носила регионального характера и распространилась по всему миру. Ее основной целью была покупка предприятий со знаменитыми брендами, высокими технологиями, а также с ресурсной базой.

В 2009—2012 гг. мировая экономика переживала этапы падения и восстановления. Китай на протяжении этого периода сохранял высокие темпы роста, значительно опережавшие мировые и американские показатели, хотя тоже испытал существенные колебания роста ВВП (с 14,2% в 2007 г. до 7,8% в 2012 г., см. таблицу 1).

Т а б л и ц а 1

ТЕМПЫ РОСТА ВВП В 2007—2012 гг. (в млрд долл. и в %)*

Годы	США		Китай		Евросоюз		ЛКА		Мир	
	ВВП	%	ВВП	%	ВВП	%	ВВП	%	ВВП	%
2007	13 962	1,91	3 494	14,2	17 047	3,24	3 871	5,17	55 906	4,03
2008	14 219	-0,36	4 522	9,6	18 335	0,33	4 491	3,59	61 377	1,42
2009	13 898	-3,11	4 991	9,2	16 387	-4,31	4 212	-2,11	58 132	-2,14
2010	14 419	2,38	5 950	10,4	16 233	2,12	5 200	5,44	63 508	4,02
2011	14 991	1,8	7 314	9,3	17 647	1,59	5 832	3,85	70 441	2,82
2012	15 685	2,21	8 358	7,8	16 633	-0,32	5 823	3,04	71 918	2,2

* Процентные показатели приведены по отношению к предыдущему году.

Источник: World Bank national accounts data, and OECD National Accounts data files. — <http://databank.worldbank.org/data/views/reports/tableview.aspx>

Это усиливало ожидания второй волны глобального кризиса, поскольку к началу второго десятилетия XXI в. КНР закрепила за собой статус «мировой производственной площадки», поэтому от темпов роста в этой стране зависят показатели всех крупнейших экономик. По данным Национального бюро статистики КНР, ВВП Китая в 2012 г. составил 51,9 трлн юаней, или 8,3 трлн долл.¹. По основным макроэкономическим показателям тоже наблюдается рост, но его темпы отставали от ожидаемых. Так, в 2012 г. рост промышленного производства составил 7,9%. Инвестиции в основные средства увеличились на 20,3% и достигли 37 трлн юаней².

Одновременно наблюдался и рост потребительских цен (основной индикатор инфляции) — 2,6% за 2012 г.³. Этот факт вызывает опасения среди экспертов. Хотя темпы роста большинства макроэкономических показателей сохраняют положительную динамику, они недостаточны, чтобы Китай вновь вытянул мировую экономику из кризиса.

В ожидании длительной рецессии глобальной экономики Китай с начала 2008 г. скорректировал свою стратегию. В поисках отправных точек для роста он сфокусировался на развитии внутреннего спроса, а также на экспансии на внешние рынки путем форсирования экспорта и инвестиций. Его основными целями стали продвижение своих товаров по всему миру, покупка всемирно известных брендов и высокотехнологичных компаний, а также инвестиции в добывающие отрасли и инфраструктуру, которая способствует экспорту.

Вместе с тем Китай продолжает проводить политику привлечения иностранных инвестиций. Принятая в КНР в 80-х годах стратегия создания свободных экономических зон для притока иностранного капитала вполне себя оправдала. Теперь филиалы транснациональных компаний, образованные в этих зонах, способствуют экспорту товаров из Китая. И если в 1989 г. экспорт продукции данных филиалов составлял 9%, то к 2001 г. он вырос до 49% от общего экспорта⁴. При этом производимая ими продукция обычно относится к разряду высокотехнологичной и имеет высокую маржинальность.

По данным Всемирного банка (ВБ), в период с 2006 по 2012 г. уровень иностранных инвестиций значительно менялся. В 2009 г. было достигнуто минимальное значение в 114 млрд долл., а в 2011 г. оно составило 232 млрд долл.⁵. Впоследствии Китаю удалось восстановить свои позиции в качестве основной мировой инвестиционной площадки. По уровню иностранных инвестиций в свою экономику он намного опережает другие страны, такие как Бразилия, Россия, Индия, ЮАР.

Постепенно Китай достиг такого этапа развития, когда инвестиции в другие страны стали жизненной необходимостью. С 1985 по 2007 г. инвестиции КНР за рубеж составляли 1% от мирового уровня. В 2008 г. их объем достиг 4% от мирового уровня⁶. Примечательно, что этот рост совпал с началом мирового экономического кризиса, когда общий уровень инвестиций резко сократился. Как уже было сказано, КНР понес наименьшие потери по сравнению со многими развитыми и развивающимися странами, что и сказалось на увеличении его инвестиционной активности. К тому же был выбран очень удачный момент, когда многие привлекательные активы резко потеряли в стоимости и экстренно нуждались в финансировании.

Впрочем, на самом деле уровень инвестиционной активности Китая намного выше, чем показатели, отраженные в официальной статистике. Это прежде всего связано с тем, что основные вложения осуществляют «дочки» китайских компаний за рубежом, в основном из Каймановых и Британских Виргинских островов, а также из Гонконга. Эта закономерность подтверждается, если сравнить статистические данные Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и министерства торговли Китая. Кроме того, многие инвестиционные проекты не отражены в статистике, поскольку формы их реализации не позволяли классифицировать их как инвестиции. Речь идет об инфраструктурных проектах, в которых принимают участие китайские компании, но которые были классифицированы как экспорт, а не как инвестиции за рубежом. Да-

же с учетом расхождения данных официальной статистики, в 2012 г. КНР стала третьим крупнейшим мировым инвестором после США и Японии⁷. В основном в 2010 г. КНР вкладывала средства в отрасли, стимулирующие международную торговлю. 19% всех инвестиций Китая пришлось на финансовый сектор, 15% — на торговлю, 7% — на логистику и 17% на добывающие отрасли промышленности⁸.

Т а б л и ц а 2

ЗАРУБЕЖНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КНР В 2004—2010 гг. (в %)

Регион	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Азия	74,8	71,6	62,1	69,8	71,4	75,5	71,9
Африка	2,0	2,8	3,3	3,9	4,2	3,8	4,1
Европа	1,5	2,2	5,8	0,0	2,8	3,5	5,0
Латинская Америка	18,5	20,0	25,5	21,8	17,5	12,4	13,8
Северная Америка	2,0	2,2	2,1	2,9	2,0	2,1	2,5
Австралия и Океания	1,2	1,1	1,2	1,6	2,1	2,6	2,7
Итого	100	100	100	100	100	100	100

Источник: составлено на основе данных Министерства торговли Китая «2010 Statistical Bulletin of China's Outward Foreign Direct Investments». — <http://english.mofcom.gov.cn/article/statistic/foreigninvestment/201109/20110907742320.shtml>

К 2012 г. Китай стал третьим торгово-экономическим партнером для стран ЛКА после США и Европейского союза. В Китай направляется 23% чилийского экспорта, а также 15% перуанского и 13% бразильского. Если торгово-экономические отношения будут развиваться такими же темпами, то к 2014 г. Китай станет вторым рынком сбыта для продукции региона, а к 2015 г. — вторым экспортером, опередив Евросоюз. Присутствие стран ЛКА на китайском рынке выросло в первую очередь за счет экспорта сои, а также продукции нефтяной и горнодобывающей промышленности, в разработке которых КНР принимает активное участие.

На первый взгляд динамика развития экономических отношений между Китаем и странами ЛКА представляется положительной, однако существуют и проблемы. Китайские товары вытесняют местную продукцию и производителей с рынка, а инвестиции способствуют сырьевому развитию стран региона. Это вызывает довольно сильные противоречия в странах, где местные производители могут конкурировать с КНР на местном и мировом рынках. Яркий пример — Мексика. В 2007 г. в г. Леоне дело дошло до забастовки местных производителей одежды из кожи, протестовавших против импорта из Китая. По согласованию со Всемирной торговой организацией (ВТО) правительство Мексики ввело пошлины на продукцию целого ряда китайских фабрик в размере 1000%. Только к концу 2011 г. удалось нормализовать

ситуацию, и количество товаров, облагавшихся заградительными пошлинами, сократилось с 953 до 204⁹.

Совокупные иностранные инвестиции в страны ЛКА в 2012 г. составили 154,1 млрд долл. (см. таблицу 3). Бесспорным лидером в этой области является Бразилия.

Т а б л и ц а 3

**ЗАРУБЕЖНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В НЕКОТОРЫХ СТРАНАХ ЛКА
В 2005—2012 гг. (в млрд долл.)**

Страны	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Бразилия	15,4	19,4	44,6	50,7	31,5	53,3	71,5	76,1
Чили	7,0	7,3	12,5	15,1	12,9	15,4	22,9	30,3
Мексика	24,4	20,3	31,4	27,9	16,6	21,4	21,5	12,7
Колумбия	10,3	6,7	9,5	10,2	7,1	6,8	13,4	15,8
Всего ЛКА	87,1	92,1	151,1	162,9	108,3	145,9	177,4	154,1

Источник: International Monetary Fund. Balance of Payments database, supplemented by data from the United Nations Conference on Trade and Development and official national sources.

Необходимо учитывать, что значительная часть инвестиций приходится на Каймановы и Британские Виргинские острова, которые являются офшорными зонами и зачастую используются для ухода от налогов. Большинство из них имеют давнюю специализацию. Так, Британские Виргинские острова специализируется на регистрации международных корпораций. В этой офшорной зоне представлены также взаимные фонды и страховые компании, но не зарегистрирован ни один офшорный банк. Финансовую политику там проводит местное правительство. В качестве платежного средства используется доллар, при этом валютный контроль полностью отсутствует. Компании, зарегистрированные на Виргинских островах, не облагаются налогами, но они должны пройти достаточно сложную процедуру лицензирования. Каймановы острова являются лидером мирового банковского офшорного бизнеса и пятым крупнейшим финансовым центром после Гонконга, Лондона, Нью-Йорка и Токио.

Несмотря на то, что китайско-латиноамериканские торговые отношения бурно развивались в период с 2000 по 2010 г., уровень инвестиций оставлял желать лучшего. Однако с 2010 г. ситуация изменилась. Китай стал третьим по величине инвестором в регионе после США и ЕС. Доля инвестиций Китая достигла 9%, отстав лишь от США (17%) и Нидерландов (13%)¹⁰. Основные инвестиции пришлось на Бразилию, Перу, Венесуэлу, Панаму и Аргентину — ключевых партнеров Китая (см. таблицу 4). Для многих стран Карибского бассейна инвестиции Китая сыграли существенную роль, хотя и были небольшими по сравнению с другими регионами. Страны Центральной Америки, за исключением Коста-Рики, не показали особых результатов по привлечению китайских инвестиций. Такая же ситуация сложилась в Мексике.

Т а б л и ц а 4

ИНВЕСТИЦИИ КИТАЯ В ЛКА В 2005—2010 гг. (млн долл.)

Страна	2005	2006	2007	2008	2009	2010
ЛКА всего	11 469,61	19 694,37	24 700,91	32 240,15	30 595,48	43 875,64
Британские Виргинские о-ва	1 983,58	4 750,40	6 626,54	10 477,33	15 060,69	23 242,76
Каймановы о-ва	8 935,59	14 209,19	16 810,68	20 327,45	13 577,07	17 256,27
Бразилия	81,39	130,41	189,55	217,05	360,89	923,65
Перу	129,22	130,40	137,11	194,34	284,54	654,49
Венесуэла	42,65	71,58	143,88	155,96	271,96	416,52
Панама	34,77	36,92	55,31	67,38	81,09	236,58
Аргентина	4,22	11,34	157,19	173,36	169,05	218,99
Гайана	5,60	8,60	68,60	69,50	149,61	183,17
Мексика	141,86	128,61	151,44	173,08	173,90	152,87
Эквадор	18,12	39,04	49,18	88,60	106,60	129,58
Чили	3,71	10,84	56,80	58,09	66,02	109,58
Суринам	13,02	32,21	65,28	67,70	68,80	78,84
Куба	33,59	59,91	66,49	72,05	85,32	68,98
Боливия	0,08	21,06	23,03	28,62	55,65	64,85
Парагвай	—	—	—	4,78	11,25	39,07
Сент-Винсент и Гренадины	12,27	14,92	20,80	32,49	23,03	36,19
Колумбия	7,36	5,70	6,77	13,71	20,50	22,97
Гренада	—	4,03	7,53	7,65	7,65	14,52
Уругвай	0,56	1,63	2,11	2,11	7,15	7,51
Ямайка	—	0,02	0,02	2,16	2,16	4,37
Доминика	—	0,70	0,70	0,70	0,70	4,15
Барбадос	1,65	2,01	2,42	3,25	6,00	3,88
Коста-Рика	—	—	—	—	2,00	2,08
Багамские о-ва	14,69	17,52	56,51	0,60	1,60	1,60
Антигуа и Барбуда	0,40	1,25	1,25	1,25	1,25	1,25
Тринидад и Тобаго	—	0,80	0,80	0,80	0,80	0,80
Доминиканская Республика	—	—	—	0,06	0,12	0,12
Белиз	—	0,02	0,02	0,08	0,08	0,00
Гондурас	5,28	5,28	0,90	—	—	0,00

Источник: Министерство торговли Китая «2010 Statistical Bulletin of China's Outward Foreign Direct Investments». — <http://english.mofcom.gov.cn/article/statistic/foreigninvestment/201109/20110907742320.shtml>

Согласно официальной статистике министерства торговли КНР, в 2010 г. в Латинскую Америку было инвестировано 43,9 млрд долл. Однако официальная статистика не учитывает инвестиции китайских «дочерних» компаний, что приводит к наличию разных показателей. Как распределялся поток китайских инвестиций по регионам мира, видно из таблицы 2. Практически все подтвержденные инвестиции (92%) приходятся на добычу полезных ископаемых. Оставшиеся 8% направляются на развитие инфраструктуры и в меньшей степени (0,3%) — на создание площадок для экспорта в другие страны¹¹.

Гораздо менее значительными являются капиталовложения стран ЛКА в Китай. Так, общий поток инвестиций из ЛКА в разные регионы мира в 2011 г. составил 29,4 млрд долл.¹² Кроме того, КНР ограничивает инвестиции иностранных компаний в определенные сектора экономики — как раз те, где латиноамериканские компании имеют наибольший потенциал. Речь идет о нефтегазовой отрасли, металлургии, телекоммуникациях.

Наряду с экономической деятельностью осуществляется активная работа на дипломатическом уровне. Пекин использует экономический потенциал для укрепления внешнеполитического статуса страны. Ведь до недавнего времени только несколько государств в Латинской Америке признавали КНР. Теперь таких стран большинство. Мощный потенциал Китая, а также возможность сотрудничества с ним стали причинами изменения характера дипломатических отношений с Пекином. Однако многие центральноамериканские государства (Белиз, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Никарагуа и Панама) и карибские страны (Доминиканская Республика, Гаити, Сент-Китс и Невис, Сент-Винсент и Гренадины), а также Парагвай поддерживают дипломатические отношения с Тайванем.

За последние пять лет резко возросло число дипломатических визитов на высшем уровне, что можно объяснить взаимным экономическим интересом и большими ожиданиями друг от друга. В 2008 г. Китай опубликовал свой первый директивный документ по взаимоотношениям с латиноамериканскими странами («Policy Paper on relations with Latin America»). В том же году Китай стал членом Межамериканского банка развития. КНР входит в ВТО, а также в организацию Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), членами которой являются Чили, Перу, Мексика. Через эти структуры Китай укрепляет свои связи со странами региона. Кроме того, в последнее время продуктивный диалог осуществляется с региональным объединением Общий рынок стран Южного конуса (Mercado Común del Sur, Mercosur).

Активная работа велась и на двухстороннем уровне. Были подписаны соглашения о свободной торговле с Чили (2006), Перу (2009), Коста-Рикой (2011). Заключены соглашения о взаимном поощрении и защите инвестиций с Аргентиной, Чили, Коста-Рика, Эквадором, Тринидадом и Тобаго, Уругваем, Перу, Боливией, Кубой, Белизом, Мексикой и Колумбией. Кроме того, в начале 2012 г. были подписаны соглашения об избежании двойного налогообложения с Кубой, Мексикой, Венесуэлой, Тринидадом и Тобаго, Бразилией, Барбадосом.

Очевидно, что для продвижения своих экономических и политических интересов в регионе Китай активно использует дипломатические контакты. И это — одна из причин бурного роста инвестиций в ЛКА. Крупнейшие инвестиционные проекты Китая в регионе в 2010—2011 гг. отражены в таблице 5.

ИНВЕСТИЦИИ КИТАЙСКИХ ФИРМ В КОМПАНИИ СТРАН ЛКА

Год	Инвестор	Сумма, млн долл.	Доля, %	Партнер	Страна
2010	«CNOOC»	3 100	50	«Bridas»	Аргентина
2010	«Sinochem»	3 070	40	«Peregrino field»	Бразилия
2010	«Sinopec»	7 100	40	«Repsol»	Бразилия
2010	«Minmetals»	2 500	—	«Northern Peru Copper»	Перу
2010	«CNOOC»	2 470	30	«Pan American»	Аргентина
2011	«Chinalco»	1 350	45	«Rio Tinto»	Гвинея
2011	«ICBC»	700	75	Standard Bank	Аргентина

Источник: The Heritage Foundation, «China's Outward Investment». — http://thf_media.s3.amazonaws.com/2010/xls/China_Global_Investment_Tracker2011.xls.

Инвестиции Китая в регион можно систематизировать следующим образом: приобретение ресурсов; поиск новых рынков сбыта; улучшение эффективности уже действующих на рынке китайских предприятий. Основные сделки заключались в сырьевом секторе, однако все больше инвестиций направлялось в другие отрасли промышленности, например, в автомобилестроение. Так, китайская компания «Chery» открыла завод в Бразилии по производству автомобилей для освоения местного рынка и вложила дополнительные средства в улучшение эффективности работы автозавода в Уругвае.

Китайские компании проявили интерес к производству сельскохозяйственной продукции, особенно сои. В этой отрасли были заключены крупные сделки. Однако большая часть договоренностей пришлась на объекты инфраструктуры: приобретение уже действующих компаний по выработке электроэнергии и строительству объектов в рамках межправительственных соглашений (см. таблицы 5,6). Как правило, это происходит при выделении китайским правительством кредита на строительство инфраструктурного объекта при условии, что работы осуществляет китайская компания, а оборудование поставляется из КНР.

Впрочем, в Латинской Америке далеко не все инвестиции Китая встречают с одобрением. В период с 2005 по 2010 г. неудачей закончились переговоры компании «Quadra FNX Mining Ltd» с «State Grid Corp.» о создании совместного предприятия по разработке чилийского месторождения меди¹³.

Рост инвестиций из Китая пришелся на период, когда латиноамериканские страны начали пересматривать отношение к деятельности транснациональных компаний на своей территории. Среди основных проблем, связанных с инвестициями из Китая, выделялись такие, как:

— концентрация инвестиций в добывающих отраслях, что превращало государства Латинской Америки в «сырьевой придаток» и не способствовало развитию высокотехнологичных производств;

— чрезмерный контроль со стороны правительства Китая за своими инвестициями;

— поведение китайских компаний (социальная политика и несоблюдение норм по защите окружающей среды).

К этим проблемам и опасениям стран ЛКА Китаю пришлось адаптироваться и вырабатывать определенный подход.

Т а б л и ц а 6

**ИНВЕСТИЦИИ КИТАЙСКИХ КОМПАНИЙ В ЛКА
ПО ОТРАСЛЯМ В 2008—2011 гг.**

Год	Инвестор	Сумма, млн долл.	Отрасль	Страна
2010	«State Grid»	990	Энергетика	Бразилия
2010	«Sinochem»	3 070	Энергетика	Бразилия
2010	«CNOOC»	2 470	Энергетика	Аргентина
2010	«CNPC and Sinopec»	610	Энергетика	Эквадор
2010	«Sinopec»	2 450	Энергетика	Аргентина
2011	«CNOOC»	330	Энергетика	Аргентина
2010	«Chinalco»	1 350	Металлургия	Гвиана
2010	«Minmetals»	2 500	Металлургия	Перу
2009	«Lenovo»	40	Производство электроники	Мексика
2009	«State Construction Engineering»	100	Недвижимость	Багамские острова
2010	«Chery»	400	Автомобилестроение	Бразилия
2007	«Chery»	100	Автомобилестроение	Уругвай
2010	«Sany Heavy Industry»	100	Тяжелое машиностроение	Бразилия
2008	«Sinotex»	92	Текстильная промышленность	Мексика
2009	«Hebei Zhongxin»	400	Точное машиностроение	Мексика
2010	«Foton Mexico»	250	Автомобилестроение	Мексика

Источник: The Heritage Foundation. China's Outward Investment. — http://thf_media.s3.amazonaws.com/2010/xls/China_Global_Investment_Tracker2011.xls.

Что касается концентрации инвестиций в сырьевом секторе, то это — необратимый процесс, будь то инвестиции в регион Китая или США. Хотя многим правительствам удалось направить его в положительное русло. Так, с приходом инвестиций в добывающую промышленность, началось развитие труднодоступных регионов. Появилось большое количество инфраструктурных проектов, реализовать которые в ближайшей перспективе без внешней помощи не получилось. Например, в июне 2013 г. парламент

Никарагуа предоставил концессию на проектирование, строительство и управление каналом фирме «HKND Group», владельцем которой является китайский бизнесмен Ван Цзин. Помимо канала планируется построить сопутствующую инфраструктуру — глубоководные порты, аэропорт, складские помещения, а также нефтепровод, железную дорогу и автотрассу между океанами. В Аргентине Китай финансирует модернизацию грузовой железной дороги Бельграно, которая соединяет Буэнос-Айрес с северо-западом страны.

Следует отметить, что на первых этапах китайские компании проводили агрессивную социальную политику и не заботились о проблемах окружающей среды. Со временем они стали более ответственно подходить к своему бизнесу. Это заметно не только в Латинской Америке, но и в других регионах мира.

Существует несколько сценариев дальнейшего развития экономических отношений между Китаем и Латинской Америкой. По одному из них, в условиях наступления второй волны финансового кризиса, вероятность того, что Китай сохранит свои инвестиционные аппетиты по всему миру, довольно низка. Правительство КНР уже сейчас официально подтвердило, что не справляется со снижением темпов экономического роста и увеличением безработицы, и многие эксперты называют Китай «колоссом на глиняных ногах». Это приведет к падению спроса на производимую продукцию, что будет означать замедление реализации инвестиционных проектов Китая в странах ЛКА в ближайшее время. Особенно это коснется строительства инфраструктурных объектов.

Согласно другому сценарию, возможно, Китай снова, как и в 2008 г., возьмет на себя роль локомотива мировой экономики. Однако такой сценарий маловероятен, так как внутренний спрос в Китае не настолько развит, а зависимость от мировой торговли по-прежнему сохраняется. В этом случае на первых порах, вероятно, произойдет сокращение инвестиционной активности, однако ненадолго. Китай весьма ограничен в ресурсах, а Латинская Америка ими богата, поэтому темпы развития инвестиционного сотрудничества будут только возрастать.

Кроме того, есть все основания полагать, что при благоприятном развитии ситуации Китай продолжит диверсификацию своих инвестиций в регион. Среди наиболее перспективных отраслей следует выделить сельское хозяйство и строительство объектов инфраструктуры. Китайские строительные компании имеют ряд преимуществ по сравнению со своими конкурентами из-за низких издержек и финансового стимулирования со стороны правительства. Одним из основных препятствий инвестиций в данную сферу является нежелание некоторых латиноамериканских стран допускать иностранный капитал в отрасли, считающиеся стратегическими (добывающие отрасли, телекоммуникация, энергетика).

Несмотря на участие большинства латиноамериканских государств в ВТО, их правительства не прекращают попыток оградить свой внутренний рынок от конкуренции. Для обхода этих ограничений Китаю придется организовывать производства на территории этих стран, что повлечет приток инвестиций. Это направление будет иметь все большее значение.

В ряде производств Китай сохраняет конкурентные преимущества благодаря масштабам и существованию больших производственных класте-

ров. Однако он практически потерял преимущество в том, что касается дешевизны рабочей силы. За последние несколько лет уровень зарплат в Китае значительно вырос и составляет, по разным оценкам, от 250 до 300 долл. И это дает латиноамериканским странам дополнительные преимущества в конкурентной борьбе с Поднебесной.

ПРИМЕЧАНИЯ

¹ Statistical Communiqué of the People's Republic of China on the 2012 National Economic and Social Development. — http://www.stats.gov.cn/english/pressrelease/t20130222_402874590.htm

² Ibidem.

³ Ibidem.

⁴ La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe. CEPAL, 2011 p. 145.

⁵ <http://data.worldbank.org/indicator/BN.KLT.DINV.CD>

⁶ Там же, с. 149.

⁷ World Investment Report 2013. UN, 2013, p. 13.

⁸ La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe, p. 151.

⁹ CEPAL. Monitor de la manufactura mexicana 2009, aco 5, N 8. México, 2009; R. Ruiz Chávez. Consideraciones sobre el impacto de la medida de transición negociada con China, 2008. — <http://www.economia.unam.mx/cechimex/AAC2009iyii/PresentacionRocioRuizChavez130808.pdf>.

¹⁰ CEPAL. Hoja informativa del informe de CEPAL: la inversión extranjera directa en América Latina y Caribe, 2010.

¹¹ CEPAL. The People's Republic of China and Latin America and the Caribbean: towards a strategic relationship, LC/L.3224-P. Santiago, Chile, 2010, 2010-396.

¹² CEPAL. Statistical Yearbook for Latin America and the Caribbean, 2012, p. 96.

¹³ CEPAL. La inversión extranjera directa en América Latina y el Caribe, p. 175.