

Приоритетные направления развития отношений России с государствами Латинской Америки и Карибского бассейна

Материалы парламентских слушаний

*Напомним, что в качестве инициатора и организатора заседания выступил Комитет по международным делам Государственной Думы РФ. Слушания вели первый заместитель Председателя Государственной Думы **И.И.Мельников**, глава Комитета по международным делам Государственной Думы **А.К.Пушков** и **М.В.Емельянов**, первый заместитель председателя Комитета по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству. По окончании первой, основной части собрания был объявлен переход к прениям. В данной публикации мы предлагаем вниманию читателей третью часть сокращенной стенограммы.*

Слово было предоставлено представителю Федерального агентства по рыболовству **Б.А.Максимову**.

«Морская доктрина Российской Федерации», а также «Концепция развития рыбного хозяйства на период до 2020 года» определяют, что стратегической целью развития отрасли является достижение уровня экономического и социального развития сектора рыбного хозяйства, соответствующего статусу России как великой державы.

В этой связи мы считаем, что одним из основополагающих факторов дальнейшего развития отрасли будет расширение и наращивание международного сотрудничества. Это касается как развития отношений со странами, имеющими доступ к стратегически важным ресурсным базам, так и развития научно-технического сотрудничества, наращивания его объемов в такой перспективной сфере, как аквакультура. И, безусловно, необходимо развивать сотрудничество в сфере обмена студентами и специалистами.

Продолжение. Начало см.: Латинская Америка, 2013, № 11, 12.

Во исполнение указанных задач Федеральное агентство по рыболовству, как на двусторонней, так и на многосторонней основе, ведет систематическую деятельность, ориентированную на расширение присутствия флага России в Мировом океане. И особое внимание при этом уделяется латиноамериканскому региону — одному из наиболее перспективных как по объемам и разнообразию ресурсов, так и с точки зрения исторически сложившихся добрых традиций взаимоотношений.

На текущий момент Российская Федерация имеет межправительственные соглашения о сотрудничестве в области рыбного хозяйства с Венесуэлой, Гайаной, Кубой, Никарагуа и Эквадором; межведомственные меморандумы — с Аргентиной, Бразилией и Перу. На разной стадии проработки находятся проекты межправительственных соглашений с Аргентиной, Колумбией и Перу и также межведомственные меморандумы с Мексикой, Панамой, Чили и Уругваем. Мы стараемся следовать тенденции — расширять правовую базу взаимоотношений с этими странами.

Мы рассчитываем, что предстоящее открытие представительства «Росрыболовства» на Кубе станет эффективным инструментом реализации российских интересов в рыбохозяйственном секторе в Латинской Америке и странах Карибского бассейна. Я думаю, в случае открытия, этому представительству от «Росрыболовства» будет предоставлен статус регионального.

На данный момент для российской отрасли рыбного хозяйства наибольший практический интерес по промысловому потенциалу представляют государства, примыкающие к южной части Тихого океана, и Аргентина. Воды этих стран являются одним из наиболее продуктивных районов Мирового океана, а также весьма удобными в связи с идеальной сочетаемостью сезонности промысла.

Следует отметить ряд объективных факторов, которые препятствуют наращиванию присутствия нашей страны в Латинской Америке. С одной стороны, все сильнее проявляется тенденция многих стран в части ужесточения политики, направленной на вытеснение иностранного промысла из своих рыболовных зон. Это — понятная нам тенденция, которую «Росрыболовство» старается преодолеть путем поиска взаимоприемлемых решений на базе двусторонних договоренностей, соглашений и меморандумов.

С другой стороны, налицо беспрецедентный рост конкурентного давления со стороны Евросоюза, Китая, Японии, США и других государств, стремящихся всеми способами за столбить за собой право на эксплуатацию водных биоресурсов в перспективных промысловых районах. Правительства этих государств оказывают своим рыбакам значительную поддержку, что не всегда укладывается в рамки и нормы ВТО. И главный мотив для этих стран — увязывание и развитие рыболовной отрасли с собственной экономической и продовольственной безопасностью.

Хочу отметить, что у нашей страны, несмотря на вышеуказанные факты, имеются действительно сильные позиции как с точки зрения гуманитарного, так и научного задела. Экспедиционные данные, собранные еще советскими учеными, равно как и научные исследования, проводимые сейчас подведомственными «Росрыболовству» институтами, до сих пор лежат в основе многих передовых методик и прогнозов по рыболовству.

Другим важнейшим аспектом взаимодействия с государствами Латинской Америки является сотрудничество по линии Организации по управ-

лению рыболовством в южной части Тихого океана. Эта конвенционная зона — одна из богатейших в мире как по объему, так и по разнообразию водных ресурсов, сохранение которых представляет собой проблему обеспечения глобальной продовольственной безопасности.

В этом отношении мы вынуждены констатировать обеспокоенность в связи с продолжающимся ежегодным падением объема вылова».

Председатель предоставил слово **Анибало Фернандо Кабрало Сега-лербе**, Чрезвычайному и Полномочному послу Уругвая. «В 2013 г. мое государство является председателем Mercosur. Я бы хотел уделить особое внимание отношениям, сложившимся между этим объединением и Россией. Mercosur находится на этапе внутреннего развития. Конечно же, надо отметить инкорпорацию Венесуэлы, а также предложение о вступлении Боливии и Республики Эквадор.

Ни наша экономическая, ни политическая ситуации никогда не были простыми. Перед Mercosur всегда стояли амбициозные задачи. Это — интеграция и создание общего рынка. Благодаря государствам-членам наша организация динамично развивается. Это развитие включает все аспекты — политические, экономические, культурные и социальные. Но значение интеграции главным образом заключается в политических вопросах, и в этом отношении создание общего регионального объединения было очень важным шагом.

Mercosur никогда не рассматривался как некая цитадель, наоборот, — это интеграционное сообщество, которое ожидает вступления как можно большего числа новых членов. У нас есть договоры о свободной торговле со многими странами — Чили, Перу, Колумбией, Эквадором. И сейчас мы заключаем все больше договоров и соглашений, в частности, с Суринамом и со многими государствами, входящими в Сообщество стран Латинской Америки и Карибского бассейна (Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños, CELAC).

Интерес Mercosur к добрым отношениям с Российской Федерацией проявлялся еще в 90-е годы. Необходимо достигать лучшего взаимопонимания в рамках политического диалога, речь о котором всерьез зашла в декабре 2010 г. С помощью утвержденного механизма осуществляются консультации по взаимоотношениям между странами. Благодаря многополярному видению мира мы становимся все ближе к позициям, занимаемым Российской Федерацией.

В этом году мы получили от МИД РФ предложение провести переговоры о возможном подписании меморандума о торговле и экономическому сотрудничеству. И для нас это является важным стратегическим пунктом отношений с Россией. Мы надеемся, что этот процесс будет расширяться и углубляться.

Россия в созданном ею новом экономическом пространстве выдвигает те предложения, которые были осуществлены Mercosur, особенно в рамках подписания меморандума, о котором я упомянул. Надеемся, что в этом отношении мы продвинемся вперед.

Mercosur и Российскую Федерацию также объединяют стратегические аспекты, общий взгляд на проведение внешней политики. Эти инструменты помогут улучшить наши коммерческие отношения. Все более очевидными становятся самые серьезные моменты, помогающие интеграции всех наших союзников.

Хотел бы подчеркнуть, что заключение упомянутых соглашений чрезвычайно важно для Mercosur. Мы считаем, что, поскольку из-за финансового кризиса в мире постоянно ощущается неуверенность, для выполнения нашей продовольственной программы необходимо осуществлять все больше практических шагов. В этом отношении для нас и для Российской Федерации, являющейся очень важным поставщиком энергоресурсов, необходима все большая кооперация».

Далее выступил председатель Совета директоров ООО «ИНТЕР РАО — Экспорт» **М.Е.Сергеев**.

«Важно отметить, что мы — компания, изначально ориентированная на работу с внешними рынками, — уделяем особое внимание энергетическим рынкам Латинской Америки. Данный вектор развития был определен правительством. Сейчас мы активно работаем в этом направлении. Особо необходимо отметить страны, которые проявляют исключительный интерес, создают приоритетные условия для работы российских компаний, в частности государственных. Это наши исторические партнеры — Куба, Никарагуа, и новые — Венесуэла, Эквадор и Боливия. Мы высоко это ценим, стараемся максимально ориентироваться на потребности этих стран и концентрируем усилия на реализацию наших совместных проектов. Нас также интересуют такие рынки, как Бразилия, Аргентина, Чили, Перу. Но здесь, конечно, — высокая конкуренция, и мы стараемся обеспечить максимально конкурентные предложения не только в части оборудования. В последнее время мы проводим активную работу с нашими финансовыми институтами и с министерствами, чтобы можно было организовать не только техническое исполнение проекта, но и его конкурентное финансирование. У нас уже есть практические результаты. С 2010 г. мы реализуем несколько проектов в Эквадоре. У нас есть контракты на поставку полностью электромеханической части двух гидростанций; мы поставляем 13 газотурбинных установок в Венесуэлу и активно работаем с Кубой, в частности, в сфере поставок электромеханического оборудования. Это позволило нам создать базис, и в настоящий момент компания рассматривает реализацию целого ряда планов, в первую очередь в Эквадоре, Аргентине, на Кубе и в Венесуэле. Общий объем этих проектов может составить до 10 млрд долл. Считаем, что вектор развития сотрудничества в сфере электроэнергетики может стать таким же ключевым, как сотрудничество в области военно-промышленного комплекса, атомной энергетики и, соответственно, нефтегазовой отрасли.

Многое уже было сказано. Я присоединяюсь к предложениям, исходившим и от министерств, и от компаний. Но, на наш взгляд, сейчас в первую очередь необходимо рассматривать возможность организации и улучшения условий по финансированию данных проектов. Объем предстоящих работ колоссален, и не много компаний самостоятельно смогут их финансировать. Поэтому нужна системная работа на всех уровнях. В частности, механизмы государственных гарантий и льготного экспортного кредитования требуют целого ряда улучшений и изменений. Нас и, соответственно, наших заказчиков интересует возможность предоставления финансирования на более длительный срок — на 18—20 лет, поскольку сейчас этот срок существенно меньше. Важно также, чтобы экспортерам были предоставлены конкурентные процентные ставки. Здесь мы в первую очередь конкурируем с китайскими, европейскими и американскими компаниями.

Как вы знаете, уровень наших ставок намного выше, чем те, которые предоставляют наши конкуренты. Необходимо также рассмотреть более гибкую систему предоставления экспортного кредита, не только составляющую до 60% в части оборудования, но и более диверсифицированную, в частности, с учетом возможности использования в зачет наших услуг, например, таких как проектирование.

Предлагаем также подключить к работе и систему реструктуризации государственной задолженности компаний, потому что эта работа сейчас ведется очень закрыто и обособленно. И, думаю, в общих интересах более комплексно подойти к этому вопросу, в частности, использовать ряд этих средств на покрытие местной части.

Отдельно хотим поблагодарить Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций. Мы уже застраховали ряд сделок. Первые шаги сделаны, но здесь в первую очередь надо говорить об увеличении лимитов, так как те суммы, которые были названы, явно недостаточны. На энергетику пока выделено 2 млрд долл. Этого нам хватит на реализацию не более чем одного проекта, а если еще предположить участие «Росатома» и остальных крупных компаний, то эта сумма и вовсе представляется ничтожной. В качестве примера отмечу, что в США в прошлом году на развитие данной сферы было выделено 40 млрд долл. То есть — на порядок больше. Мы бы хотели на государственном уровне приблизиться к таким цифрам.

Предлагаем также рассмотреть целый ряд улучшений в законодательной области. В частности, у нас есть значительное число ограничений для госкомпаний. Если объявляется тендер, на который выделяется всего 45 дней, то здесь требуется большая мобильность, нежели та, что мы имеем. В силу того, что мы вынуждены долго и сложно проходить формальности и не успеваем даже подать заявку на участие в этом тендере, отсекается целый ряд потенциально возможных проектов.

И последнее. Сейчас российским производителям очень важно поддерживать конкурентоспособность своей продукции. Для этого необходимо создать специальный фонд, чтобы мы могли производить новое пилотное оборудование, без которого продвижение на зарубежные рынки невозможно».

Председатель предоставил слово **Луису Альберто Молине Куадре**, Чрезвычайному и Полномочному Послу Республики Никарагуа в РФ, напомнив, что это государство председательствует в Системе центральноамериканской интеграции (Sistema de la Integración Centroamericana, SICA).

«Мы видим в России наследницу Советского Союза, который присутствовал во всех регионах мира и в Латинской Америке тоже. И благодаря этому присутствию созрели культурные, политические, экономические условия, которые сегодня дают свои плоды. Наши континенты и наши народы все больше сближаются.

Что касается Центральной Америки и интеграционных процессов в ней, следует отметить, что наш интеграционный опыт, наверное, самый древний. И силы единства стали проявлять себя в 1951 г., когда в Сальвадоре была принята конституция, которая практически положила начало центральноамериканскому объединению. На политическую арену выходили новые силы. В 1978 г. был заключен торговый договор между различными

странами. 13 декабря 1960 г. был подписан Договор об экономической интеграции в Манагуа (Никарагуа). Это своего рода исторические этапы, позволившие создать систему, которую мы сейчас имеем, и по-прежнему позволяющие нам структурно и юридически ее укреплять. Был подписан Тегусигальпский протокол, положивший начало Центральноамериканской системе интеграции (Sistema de Integración Centroamericana, SICA) как политико-юридической системе, были созданы организации, которые дают возможность решать текущие интеграционные задачи. Например, проводятся встречи президентов стран Центральной Америки, есть Совет министров иностранных дел, Совет министров других отраслей, каждый из которых стремится к достижению еще большего единства. У нас имеется целый ряд вспомогательных организаций, в частности, Центральноамериканский парламент.

Хотел бы также отметить, что мы стремимся наладить более тесное сотрудничество с Госдумой РФ. Нам бы хотелось организовывать встречи не только на уровне Центральноамериканского парламента, но и на уровне национальных парламентах. Это позволило бы на практике добиться большего сближения, и даже можно сказать, что приглашение к этому сотрудничеству мы уже имеем. Мы готовы начать. И через парламентах на многосторонней основе мы могли бы решать конкретные вопросы. Нас объединяет богатая история отношений между Россией и странами Центральной Америки за последние пять лет. Есть беспрецедентные события, например, первый в истории визит президента России в Гватемалу. Можно также отметить и посещение президентом Гватемалы Альваро Коломой России, первый визит в Россию заместителя министра иностранных дел Сальвадора, позволивший совсем недавно открыть посольство этой страны в Москве. В прошлом году также было объявлено об открытии посольства Гондураса. Важно отметить и недавний визит в Никарагуа главы Генштаба России, и поездки наших должностных лиц, начиная с декабря 2008 г., в частности, команданте Даниэля Ортеги.

Все это позволило заложить необходимую базу для продвижения в деле укрепления системы интеграции Центральной Америки, сотрудничества между нашими странами и Россией.

Хотел бы воспользоваться возможностью и, обращаясь к Государственной Думе РФ, сказать, что послы стран, объединенных в SICA, готовы работать над тем, чтобы развивать межпарламентский диалог. Мы хотели бы пригласить Россию в SICA в качестве наблюдателя, чтобы она могла участвовать в нашей деятельности как партнер.

Мы живем сегодня, как уже было неоднократно сказано, в многополярном мире. Мы все дополняем друг друга. И это очень важно для продвижения вперед. В Латинской Америке есть достаточно места для России. И поэтому — давайте возьмемся за дело».

Затем выступил **Д.И. Панюшкин**, генеральный директор Национального комитета содействия экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки (НК СЭСЛА).

«Так случилось, что время слушаний совпало с 15-летием нашего комитета, и нам очень приятно видеть друзей и всех выступающих: и Институт Латинской Америки, и Юго-Западный государственный университет, и «ИНТЕР РАО — Экспорт» — наших друзей и надежных партнеров.

Самое главное в нашей организации — это ее потенциал. У нас более 100 членов, включая представителей госструктур, и ассоциированные члены. Наш потенциал — это также поддерживаемый уровень взаимопонимания и уважения, рабочего взаимодействия с послами латиноамериканских стран в Российской Федерации. Не менее важно, что мы отработали методы поиска надежных партнеров и предлагаем различные формы для продвижения российской техники, технологий и продукции. Отношения с нашими друзьями всегда строились на основе уважения и учета культурных традиций и взаимных интересов. Все это является фундаментом для деловых связей.

Но сегодня уже речь идет не только о традиционном экспорте и импорте. Речь идет о совершенно новых формах сотрудничества: совместных предприятиях, инвестициях. Обязательно сервисное обслуживание поставляемой техники. С учетом объективных потребностей рынка и поступающих предложений особое внимание уделяется продвижению проектов в области электроэнергетики. Однако не меньшее значение имеет и сотрудничество практически во всех сферах, где интересы России и стран Латинской Америки совпадают. У членов НК СЭСЛА есть целый ряд достижений в осуществлении крупных проектов. Не менее важны и проекты среднего и малого бизнеса. Например, здесь присутствует директор компании «ИНСЭТ», которая уже поставляла установки малой гидроэлектростанции и на Кубу, и в Суринам. Есть потенциал для продвижения этой продукции и в другие страны региона.

Наряду с основными направлениями нашей работы, конечно, особое внимание необходимо уделять межвузовскому и межрегиональному сотрудничеству. Если брать последнее, то важно упомянуть о сотрудничестве с Республикой Башкортостан по развитию российско-кубинских отношений по целому ряду направлений. Один из примеров совместной работы — участие в юбилейной выставке в Гаване в прошлом году, где республика впервые могла показать свой потенциал. У нас есть отличные контакты и с рядом других регионов (Санкт-Петербург, Кострома, Свердловская область и пр.), которые мы привлекаем для совместной работы.

Касаясь межвузовского сотрудничества, я бы отметил два позитивных примера. Сегодня уже выступал руководитель центра из курского ЮЗГУ; еще я бы назвал Самарский медицинский университет. Мы развиваем сотрудничество, и это не только обмен студентами, научными разработками, но и база для малого и среднего бизнеса, что крайне важно для ознакомления соответствующих структур латиноамериканских стран с имеющимися у нас возможностями.

Особое внимание необходимо уделять гуманитарным контактам, поскольку это — основа для взаимного уважения и важный аспект сотрудничества. В частности, я бы отметил проект, по сохранению культурного наследия, который мы осуществили.

Несмотря на наличие позитивных примеров, есть и недостатки. Проводятся форумы, конференции, осуществляются визиты на высшем уровне, принимаются меморандумы, но потенциал у нас значительно больший. И нужно устранять недостатки, имеющиеся в нашей работе. Из тех шагов, которые мы предлагаем, это, прежде всего, реализация мер по комплексной государственной поддержке российского экспорта, обеспечение финансовой конкурентоспособности наших предложений, увеличение возможностей «РОСЭКСИМБАНК», а также агентства ЭКСАР в части помощи среднему и

малому бизнесу. И, безусловно, необходимо расширить перечень иностранных государств — экспортеров промышленной продукции, которым оказывается гарантированная господдержка, а также увеличить число выставок, которые будут проходить в странах Латинской Америки при частичной государственной поддержке».

Далее председатель заседания пригласил выступить Чрезвычайного и Полномочного Посла Мексиканских Соединенных Штатов **Рубена Альберто Бельтрана Герреро**.

«Я бы хотел подчеркнуть, что страны Латинской Америки и Карибского бассейна, как уже отмечали предыдущие ораторы, являются регионом, который имеет близкие и тесные связи с Российской Федерацией. Это — континент возможностей. И именно об этих возможностях я бы хотел сказать. Латинская Америка все больше участвует в международных делах. Избрание нового Генерального директора ВТО Роберту Азеведу также показывает, насколько важным является наш регион для улучшения отношений между странами.

Уже многое было сказано о таких интеграционных механизмах, как CELAC, Mercosur и Unasur, так что я хотел бы сейчас поговорить о Тихоокеанском альянсе (Alianza del Pacífico). Это организация последнего поколения; она была учреждена 28 февраля 2011 г. Ее основателями были Мексика, Перу, Колумбия и Чили. Эти четыре страны развиваются, экономический союз процветает. В 2012 г. был отмечен 5-процентный рост, в 2013 г. — на 4,7% (по сравнению со среднемировыми 3%).

Рост государств, входящих в альянс, отмечен во всех направлениях. Интеграция позволила создать возможности для свободного перемещения людей и товаров. Этот союз также способствует установлению все большего числа академических связей. Мы имеем общую биржу. Мы работаем в сфере электроэнергетики и сейчас даже задумываемся о возможности установления совместных посольств в некоторых странах.

Россия очень важна для развития наших отношений с государствами, имеющими выход к Тихому океану. Я считаю, что Государственная Дума РФ будет иметь возможность установить контакты и с нашими объединенными парламентариями, уже создавшими механизм параллельный АТЭС, частью которого мы все являемся. Безусловно, это еще одна возможность укрепления взаимоотношений и согласования позиций с Российской Федерацией.

Таким образом, Тихоокеанский альянс является не только механизмом экономической интеграции. У нас много точек соприкосновения с Россией».

Затем слово было предоставлено **Г.Г.Малинецкому** (Институт прикладной математики им. М.В.Келдыша РАН). «Мы говорим сегодня о настоящем, прошлом и будущем. Но вспомним блаженного Августина: прошлого уже нет, настоящее эфемерно, и стоит сосредоточиться на будущем. Давайте попробуем взглянуть на то, каким будет мир через 20—30 лет.

У Российской академии наук есть большие программы, связанные со стратегическим и историческим прогнозом. Мир XXI в. будет совершенно не таким, каким был мир XX или XIX в. Если XIX в. — это век геополитики, XX в. — геоэкономики, то, по-видимому, XXI в. будет веком геокультуры.

Наши американские коллеги, в частности, С.Ф.Хантингтон, полагают, что мир XXI в. — это мир безжалостной схватки восьми цивилизаций за тающие ресурсы. То есть это мир столкновения цивилизаций. Спрашивает-

ся, а каковы при этом шансы России? Мы видим, что ей будет трудно выстоять в этой схватке. По крайней мере в течение нескольких поколений демографическая слабость будет очень тяжело сказываться на России. Однако, на наш взгляд, Хантингтон — это прошлое, а будущее станет еще более жестким. По-видимому, основными игроками будут те страны, население которых более 400 млн человек, и ВВП порядка 20 трлн долл. Пока таких игроков несколько. Это — США плюс Канада, Китай, Европейское сообщество. А где же Россия? Россия — это 140 млн человек, и даже с учетом евразийской интеграции этого недостаточно. И поэтому наша страна крайне заинтересована в конструктивном взаимодействии с цивилизацией Латинской Америки. Она заинтересована в этом гораздо больше, чем нам — и в российском обществе, и во многих странах Латинской Америки — сегодня кажется. Мы очень нуждаемся в стратегических партнерах и друзьях за океаном. А реально ли это сотрудничество? Сейчас в соответствии с идеями Элвина Тоффлера можно выделить цивилизации трех типов.

Цивилизация первого типа. Ее символ — «мотыга». Это — минеральные ресурсы и сельское хозяйство. Второе. Это — цивилизация индустриальная. Ее символ — «сборочный цех». И, скажем, в рамках первой цивилизации у нас слишком длинная логистика, нашим регионам очень сложно взаимодействовать, в рамках второй — трудно. Но есть и третья цивилизация, где на первое место выходят инновации, наука, финансы, защита, культурные стили. И вот здесь у нас есть огромные возможности для сотрудничества с Латинской Америкой.

Давайте посмотрим на те идеалы, которые привнесли такие выдающиеся люди Латинской Америки, как Симон Боливар, Фидель Кастро, Сальвадор Альенде и Уго Чавес. Это, прежде всего, идеалы справедливости, свободы и независимости. Эти идеалы очень близки к тому, что сейчас волнует Россию. Для того, чтобы наши зарубежные коллеги представляли, скажу, что более 40% граждан России сейчас живет ниже черты бедности. И более того, если мы посмотрим на военный потенциал нашей страны без ядерного оружия, то увидим, что по отношению к государствам НАТО получится 1 к 60, причем не в пользу России. Поэтому вопросы сохранения реального суверенитета — это тоже наши проблемы. И социальная справедливость — тоже наш вопрос.

Давайте посмотрим, что нас сближает. Прежде всего, и Латинская Америка, и Россия сейчас активно участвуют в интеграционных процессах. Поэтому каждая из этих цивилизаций заинтересована в том, чтобы стать стратегическим субъектом.

Второе. Это необходимость стать цивилизацией третьей волны. Как говорил Уинстон Черчилль, «крупные государства ведут себя, как бандиты на мировой арене, а мелкие — как проститутки». Нам не хотелось бы такой участи.

Далее. Это построение общества, основанного на идеях социальной справедливости, но также это и воспитание нового человека. Мы говорили сегодня о тех студентах, которых учим. Я преподаю в Университете дружбы народов и с сожалением могу сказать, что мы учим сегодняшнему дню и вчерашнему, а нам совместно со странами Латинской Америки надо бы заглянуть вперед на 20—30 лет и понять, какие люди нам понадобятся.

Что еще нас сближает? Давайте вспомним именно российские императивы, то, что позволило сохранить нашу цивилизацию. На мой взгляд, их четыре. Ду-

ховное — выше материального; общее — выше личного; справедливость — выше закона; будущее — выше настоящего и прошлого. Мне кажется, многим выдающимся мыслителям и народам Латинской Америки это тоже близко.

В чем сила России? Она не только в ресурсах, в атомных бомбах, она и в том, что мы умеем мечтать. Россия является первой страной, которая смогла вырваться в космос. Космический взлет России возник из мечты! И поэтому смелый взгляд в будущее, мечта — это то, что очень нужно обеим нашим цивилизациям. А, может быть, это все далекая мечта? Нет. Выступая в Федеральном Собрании, президент Российской Федерации В.В.Путин, подводя итог «потерянного десятилетия», обратил внимание на следующее. Он сказал, что Россия претерпела две катастрофы, — демографическую и ценностную. И актуальнейшими проблемами России он назвал не экономику, не военное дело, а возрождение ценностей, культуры на основах милосердия, гуманизма, справедливости и взаимопомощи. Я думаю, что это тоже очень близко нашим латиноамериканским друзьям.

И последнее. Эрнесто Че Гевара говорил, что, если социализм и христианство договорятся, они станут непобедимы. Я думаю, что, если наша российская и латиноамериканская цивилизации смогут найти пространство доверия, вырастить это пространство и идти вместе, то судьба мира изменится».

Затем выступил **И.Д.Нечаев** — генеральный директор ОАО «Русские навигационные технологии».

«Я представлю здесь публичную компанию, которая работает в области инноваций и высоких технологий. Мы занимаемся сегментом телематики. Если конкретнее, то — системой мониторинга транспорта ГЛОНАСС.

Мы очень активно продвигаемся на международном рынке. Последние несколько лет мы присутствуем более чем в 22 странах, это в основном государства СНГ, Африки, арабского региона и Латинской Америки, которая сейчас является для нас ключевым рынком. На страны Латинской Америки, конкретно в Бразилию, мы вышли два года назад; открыли там совместное предприятие. За это время мы реализовали уже несколько средних проектов и на данный момент — на стадии подписания нескольких крупных.

Мы входим в десятку крупнейших компаний мира в этом сегменте. Но сейчас я хотел бы говорить, скорее, как представитель среднего бизнеса и сказать, с какими задачами сталкивается средний бизнес при выходе на международный рынок.

Первый естественный вопрос — это как выходить, как представляться и что делать. Эта задача практически решена. У нас есть соглашение о взаимодействии с Минэкономразвития, есть «дорожные карты» по Бразилии и Аргентине. И ту поддержку, которую нам оказывают и посольства на местах, и само министерство, нельзя переоценить. В этом смысле для среднего бизнеса дорога открыта.

Второй вопрос, наверное, не ключевой, но важный, — это кадры. Для высокотехнологического, инновационного бизнеса найти кадры на развивающихся рынках крайне тяжело. И здесь для нас была бы очень полезна информация от университетов, которые сотрудничают или уже имеют соглашения о сотрудничестве с коллегами, в данном случае в Латинской Америке; важно и налаживание этого сотрудничества. Потому что единственное место, где вы можете взять специалиста и потом самостоятельно

подготовить его для новых рынков (а телематика является новым рынком), — это именно вузы.

Третий вызов — это финансирование. Здесь много говорилось о разных его способах. Мы сейчас пробуем работать с Экспортным страховым агентством России (ЭКСАР). Для среднего бизнеса финансирование — это совершенно другая вещь. Наша компания прошла два раунда венчурных инвестиций, мы — публичная компания, т.е. мы прошли IPO на российской бирже. И при этом нам крайне тяжело привлекать деньги под иностранные проекты, потому что нам не нужно 100 млн долл., нам не всегда нужно и 10 млн долл., нам нужен один, два, три. Более того, высокотехнологичные проекты очень трудно оценивать. И большинство крупных проектов, которые сейчас осуществляются на международной арене, в основном концессионные, особенно если они государственные. А опыта финансирования концессий, особенно высокотехнологичных, в России очень мало.

И последний аспект, на котором я хотел остановиться, это — вопрос импорта и экспорта. Для нас, хотя мы поставляем в основном программное обеспечение и отчасти оборудование, таможенная пошлина составляет 120% после того, как мы вывезли отсюда и ввезли туда. Притом что мы готовы и запускать производство там (вопрос длинных денег), и, более того, мы всегда передаем все технологии на место, потому что любая высокая технология должна быть адаптирована под то, что происходит на локальном рынке.

Вот, наверное, пять задач, с которыми сталкивается любой средний бизнес, когда он выходит на международный рынок. По крайней мере две из них точно решены. Осталось решить остальные три».

Окончание следует