

АВСТРАЛИЯ НА АФРИКАНСКИХ РЫНКАХ

МАСШТАБЫ ВЗАИМНОЙ ТОРГОВЛИ ПОКА ОТНОСИТЕЛЬНО НЕВЕЛИКИ,
НО ПЕРСПЕКТИВЫ ОЧЕНЬ ХОРОШИЕ

Принимая во внимание большие размеры Африканского континента и множество расположенных на нем стран, Австралия подходит к сотрудничеству с этими государствами достаточно избирательно, сосредоточив центральное внимание в основном на двух регионах, а именно - на Южной и Северной Африке. Государства Центральной Африки, наиболее бедные и отстающие в хозяйственном отношении, пока не привлекают особого внимания австралийских государственных и частных экономических структур. Некоторое исключение составляет пока только Гана. Наибольший интерес австралийских деловых кругов вызывают страны Сообщества развития стран Южной Африки (САДК). Созданное в 1992 г., оно включает в себя 14 государств региона. Австралия оценивает САДК как динамично развивающийся и весьма перспективный рынок товаров и капиталов.

Этот регион действительно обладает разнообразными природными ресурсами и совокупным ВВП, превышающим 230 млрд долл. США. В нем проживает около 230 млн человек. Приватизация, рыночные реформы, либерализация торговли, проводимые в ряде стран, усиливают привлекательность региона. В большинстве входящих в него государств в результате эффективной экономической и валютной политики поставлена под контроль инфляция. Реформы в сфере правового обеспечения внешних экономических связей стимулировали развитие их торговли с Австралией, объем которой за последние 5 лет вырос почти в полтора раза. Хотя в абсолютном выражении масштабы этой торговли пока еще относительно скромны: в последнем десятилетии XX в. она увеличилась в среднем лишь на 15% в год.

Главные товары, поставляемые Австралией в страны региона, -

В.Я. АРХИПОВ

Доктор экономических наук

Е.Н. МУСАТОВА

глинозем, пшеница, мясо, уголь, нефть, цветные металлы, телекоммуникационное оборудование, различные машины, а также молочные продукты. Австралийская государственная торговая компания «Аустрейд» в последнее время прилагает усилия к расширению поставок в страны Южной Африки автомобилей и сельскохозяйственной продукции.

Разработана программа расширения деловых контактов предпринимателей «Зеленого континента» со своими африканскими партнерами. Она включает посещение Австралией южноафриканскими бизнесменами, а также демонстрацию продукции австралийских предприятий на ярмарках в странах Южной Африки. В той же компании «Аустрейд» учреждена должность управляющего развитием австралийского бизнеса в южноафриканском регионе с соответствующим аппаратом, что заметно расширило возможности для продвижения австралийского экспорта в Зимбабве, Мозамбик, Ботсвану, Малави, Свазиленд, Замбию и другие страны региона.

ГЛАВНЫЙ ПАРТНЕР - ЮАР

Главный торговый партнер Австралии в Африке - это Южно-Африканская Республика, обладающая наиболее крупным и развитым хозяйством на континенте. Как известно, ЮАР относится к «верхней группе» среднеразвитых стран мира. Она уже давно присоединилась к ВТО и взяла курс на политику открытой торговли. ЮАР выполняет роль своеобразного плацдарма для проникновения Австралии на рынки остальных государств региона. Предпринимательская культура, язык и правовой режим двух стран близки между собой.

Определенную роль в развитии торговых отношений между Австралией и ЮАР играют и ряд объективных обстоятельств. Во-первых, «родственные» государственные устройства - в силу того, что и Австралия, и Южно-Африканская Республика долгое время находились в политической и экономической «орбите» Великобритании. Во-вторых, население обеих стран формировалось в значительной части за счет иммиграции (в том числе иммиграции жителей ЮАР в Австралию), и между некоторыми семьями двух государств существуют даже родственные связи. В-третьих, обе страны занимают несколько обособленное положение в системе ведущих мировых рынков и до определенного времени были ориентированы преимущественно на масштабный сырьевой экспорт. Так, сырьевая часть экспорта Австралии достигает 60% от общего объема экспорта в целом, причем эта часть примерно равномерно распределена между экспортом природных ресурсов и сельскохозяйственной продукции. Сырьевой экспорт ЮАР составляет 32% от экспорта в целом, и главной его составляющей являются природные ресурсы - руды полезных ископаемых, древесина и проч. Характерной чертой торговли между Австралией и ЮАР является то, что южноафриканские товары, импортируемые Австралией, представлены преимущественно промышленными изделиями¹.

Экономические отношения Австралии и Южно-Африканской Республики развиваются быстрыми темпами. В нынешнем десятилетии австралийский экспорт возрастал в среднем на 11,9% в год. В 2007 г. Южная Африка занимала 21-е место в торговом обороте Австралии и 16-е - в ее экспорте². Австралийский экспорт в ЮАР в том же году оценивался в 2,5 млрд долл.*, тогда как

* В настоящее время австралийский доллар по обменному курсу почти равен американскому.

в 1990 г. он составлял лишь 133,6 млн долл.³ В 2007 г. экспорт увеличился на 241 млн долл. по сравнению с предыдущим годом и на 1270 млн долл. против 2000 г. Основными статьями австралийского экспорта были медикаменты (813,7 млн долл.), уголь (173,2 млн долл.), гражданское промышленное оборудование (47,3 млн долл.). Начиная с 2000 г., Австралия поставляет в ЮАР нефть и нефтепродукты; в 2006 г. объем поставок углеводородов достиг 102 млн долл.

Австралия - шестой по размерам рынок для товаров и продуктов из Южно-Африканской Республики. В 2007 г. импорт Австралии из ЮАР составил 1,3 млрд долл. ЮАР также важный партнер Австралии в сфере услуг. В 2006 г. объем взаимной торговли услугами (в основном деловые и туристические поездки) составил 564 млн долл.

После отмены апартеида между Австралией и ЮАР стали быстро развиваться различные инвестиционные связи. В 2005 г. это государство занимало 15-е место среди иностранных инвесторов в Австралии против 21-го в 1994 г.⁴ В том же году австралийские капиталовложения в ЮАР, в основном в горнодобывающую отрасль, сельское хозяйство, услуги, достигли 512 млн долл. Эта страна - главный объект внимания австралийских инвесторов в Африке⁵. Среди последних можно назвать такие известные компании, как «БХП Биллитон» и «Ар Эс Ди Глобал».

В 2005 г. объем инвестиций ЮАР в австралийскую экономику достиг 1,4 млрд долл. Эти средства были вложены в основном в оптовую и розничную торговлю потребительскими товарами, в которой были представлены южноафриканские фирмы «19а», «Франкинс» и «Кантри Роуд»⁶.

Правительства Австралии и ЮАР придают большое значение развитию экономических связей между своими странами. Созданы две совместные комиссии - на министерском уровне и из представителей предпринимательских кругов, которые оперативно решают возникающие проблемы.

В сентябре 2006 г. в Йоханнесбурге состоялась представительная конференция австралийских и южноафриканских предпринимателей, на которой были проанализированы торгово-инвестиционные связи между двумя странами. Делегацией Австралии руко-

Торговля Австралии со странами Африки в 2007-2008 гг. (в тыс. австрал. долл.)				
Страна	Экспорт	Импорт	Торговый баланс	Итого
Южная Африка	2407745	1496500	911246	3904245
Мозамбик	387629	623	387006	388252
Египет	309514	17290	292224	326805
Алжир	84752	127386	-42634	212138
Йемен	190310	28	190283	190338
Судан	188595	54	188541	188649
Марокко	14532	70888	-56356	85419
Кения	49090	11247	37843	60336

водил Питер Костелло - глава государственного казначейства и один из наиболее известных экономистов страны. Организаторами и спонсорами конференции выступила компания «Маквари Фёрст Саут», успешно работающая на австралийском и южноафриканском рынках, и Йоханнесбургская фондовая биржа⁷. Месяцем позже состоялась встреча министров торговли двух стран.

Будучи более развитой в экономическом отношении страной, Австралия оказывает ЮАР значительную гуманитарную помощь, направив на эти цели с 1994 по 2006 гг. 100 млн долл.⁸

Австралия не без оснований рассчитывает на то, что ЮАР еще долго будет оставаться ее главным экономическим партнером в Африке. Вот почему она намерена помочь этой стране в ее участии в международных торговых институтах, проникновении на успешно функционирующие рынки энергоносителей и минерального сырья, в поиске и реализации эффективных методов борьбы с бедностью⁹.

Следующим по значению торговым партнером Австралии в регионе после ЮАР является Мозамбик. В 2007 г. австралийский экспорт в эту страну достиг 418,2 млн долл. В последние годы он рос в среднем на 57% в год¹⁰. Далее по объему торгового оборота с Австралией следуют Маврикий и Танзания (около 100 млн долл. каждая)¹¹.

СЕВЕРОАФРИКАНСКИЙ ВЕКТОР АВСТРАЛИЙСКИХ ИНТЕРЕСОВ

Государства Северной Африки - Алжир, Египет, Ливия, Марокко и Тунис, как известно, имеют примерно одинаковые климатические условия, но сильно раз-

нятся по уровню экономического развития и по набору ключевых отраслей. В Алжире и Ливии доминирует нефтяной и газовый секторы, а для остальных стран определяющими являются сельское хозяйство и легкая промышленность, а также туризм¹². В первом десятилетии нового века государства региона быстро развиваются, но степень его освоения австралийскими экспортерами и инвесторами невелика. Объем торговли в целом складывается в пользу Австралии, и в ней доминируют сельскохозяйственные продукты - зерно, живой скот, мясо, полуфабрикаты и готовые изделия пищевой промышленности. Какие-то устойчивые тенденции в данной сфере пока не сложились. Ежегодные объемы экспорта и импорта характеризуются значительными колебаниями.

В торговле с Австралией доминирует Египет, но его экспорт очень сильно колеблется по годам. Так, в 2007 г. он неожиданно уменьшился и составил всего 352 млн долл. против 646 млн долл. в 2004 г. Что же касается австралийского импорта из Египта, то он был совсем низким - 18 млн в 2007 г. и 34 млн долл. в 2004 г. Австралия импортирует из Египта главным образом удобрения, продукцию текстильной промышленности и мебель. Среди ввозимых Египтом товаров самое заметное место занимает пшеница. Больше, чем в Австралии, Египет закупал пшеницу только в США¹³. АРЕ покупала в Австралии также уголь (на 76 млн долл.), медь (на 67 млн долл.), овощи (на 31 млн долл.).

Экспорт Австралии в Алжир в 2007 г. составил 65 млн долл., а импорт, почти отсутствовавший до 2005 г., - 152 млн долл. (целиком за счет поставок нефти). В последнее время Алжир проявляет

интерес к сотрудничеству с Австралией в горнодобывающей промышленности. В 2008 г. алжирские представители посетили ряд австралийских шахт с целью ознакомления с достижениями страны в горнодобывающей отрасли и с намерениями установить прямые деловые связи.

Экспорт Марокко в Австралию в 2007 г. оценивался всего в 18 млн долл., а австралийский импорт - в 46 млн долл. В 2007 г. Австралия продавала этой стране измерительные приборы, мебель, спортивные товары, игрушки, а также мясо и сыр. В последние годы австралийский импорт превышает экспорт и включает в себя в основном удобрения, морепродукты и одежду¹⁴.

По причине очень низких показателей данные о торговле Австралии с Ливией и Тунисом в опубликованной в 2007 г. австралийской торговой статистике вообще отсутствуют. Хотя известно, что в 2004/2005 фин. г. австралийский экспорт в Ливию составлял 13 млн долл., а ливийский экспорт в Австралию - 43 млн долл. (по-видимому, это была нефть). В Ливию направлялись австралийские мясо (в основном баранина), зерно, другие виды продовольствия, а также гражданское инженерное и телекоммуникационное оборудование и измерительные приборы. В 2005 г. компания «Тойота» сообщила о намерении начать поставку в Ливию производимых в Австралии автомобилей марки «Камри». В 2004 г. Австралия впервые участвовала в Ливийской международной ярмарке, будучи представленной 12-ю компаниями, 5 из которых уже ведут в Ливии свой бизнес.

Австралийский экспорт в Тунис в 2004/2005 фин. г. оценивался в 2,2 млн долл. и состоял преимущественно из сыра и творога (1 млн долл.). С июня 2005 г. Австралия начала поставлять в Тунис замороженную баранину, ставшую впоследствии основной статьей экспорта в эту страну - 1,907 млн долл. (общий экспорт в том же году составил 4,135 млн долл.). Другими важными статьями экспорта стали машинное оборудование и ручные инструменты (536 тыс. долл.), а также сыр и творог различных сортов (343 тыс. долл.) и сливочное масло (274 тыс. долл.).

Экспорт Туниса в Австралию в 2004/2005 фин. г. оценивался в 5,2 млн долл. и состоял из

одежды (3 млн долл.), растительных жиров и масла (1 млн долл.), фруктов и орехов, автомобильных запчастей и текстиля. Однако в 2005/2006 фин. г. структура экспорта несколько изменилась. Лидирующие позиции стали занимать продукция легкой промышленности, включая одежду (3,721 млн долл.), автозапчасти (575 тыс. долл.), спортивные товары и игрушки (514 тыс. долл.)¹⁵. По утверждению представителей уже упоминавшейся компании «Аустрэйд», в настоящее время среди австралийских предпринимателей отсутствует сколько-нибудь значительный интерес к торговле с Тунисом или инвестициям в тунисскую экономику¹⁶.

Основные австралийские инвестиции приходятся на страны, обладающие значительными запасами нефти и газа. В Северной Африке действует ряд австралийских компаний, ведущих разведку и добычу углеводородного сырья. Так, «БХП Биллитон» располагает крупными концессиями в Алжире. Компания «РОД» уже ведет добычу на одном из месторождений нефти и разведку еще 4-х залежей, расположенных по соседству. Добыча нефти началась здесь в октябре 2004 г. В том же году «БХП Биллитон» по итогам аукциона получил право на работу еще на двух нефтегазовых территориях.

Восстановление в июне 2002 г. дипломатических отношений Австралии с Ливией немедленно привело и к налаживанию взаимных экономических связей. В ноябре 2003 г. было объявлено о заключении соглашения с ливийским правительством и Национальной нефтяной компанией Ливии (ННКЛ), с одной стороны, и австралийской компанией «Вудсайд Петролеум» - с другой, о сделке на сумму 140 млн долл. Все эти средства были направлены на расширение геологической разведки и наращивание добычи ливийской нефти. Показательно, что австралийское правительство официально заявило о поддержке компании «Вудсайд Петролеум», подтвердив ливийским партнерам ее добросовестность и высокий профессионализм. Другая компания - «Вудсайд Энерджи» обладает в Ливии двумя концессиями на месторождения Сирте Бейсин и Марцин Бейсин и ведет работы на них совместно с ННКЛ. В январе 2005 г. ею приобретены еще

четыре морских участка близ ливийского побережья.

Австралийская компания «Ойл сёрч лтд», известная как разработчик нефтяных месторождений в Папуа - Новой Гвинее, получила концессии на добычу нефти в Йемене, Египте и Ливии. В Египте она провела сейсморазведку, а затем - бурение на нефть.

В Гане наибольшую активность проявляют уже упоминавшиеся компании «БХП Биллитон» и «Вудсайд». В начале 2005 г. «Вудсайд» выиграла тендер на геологоразведочные работы в четырех регионах Ганы, надеясь обнаружить в одной или двух из них нефть либо газ. Компания планирует израсходовать на эти цели 50 млн долл.

* * *

В освоении рынков стран Африки Австралии приходится преодолевать серьезную конкуренцию со стороны других государств, в том числе пользующихся привилегиями на африканских рынках. Так, США в 2004 г. заключили соглашение о свободной торговле с Марокко¹⁷. В торговле пшеницей в качестве конкурентов Австралии выступают США и европейские страны. Последние пытаются также внедриться на южноафриканский алюминиевый рынок, где позиции Австралии особенно прочны.

¹ Costello P. Address to Australian and South African Business Lunch, Johannesburg, South Africa. 12 September 2006, p. 2.

² 2007 Trade Statement. Department of Foreign Affairs and Trade. Canberra, 2008, p. 84.

³ 2007 Composition of Trade Australia. Department of Foreign Affairs and Trade. Canberra, May 2008, p. 45.

⁴ Архипов В.Я. Австралия в мировой экономике. М., Восточная литература. 2005, с. 203.

⁵ 2007 Trade Statement..., p. 84-85.

⁶ Ibidem.

⁷ Costello P. Address to Australian..., p. 1.

⁸ Ibid., p. 6.

⁹ Ibid., p. 7-8.

¹⁰ Архипов В.Я. Указ. соч., с. 163.

¹¹ Сведения о торговом обороте Австралии с другими странами за последние годы не публиковались. Однако в совокупности они достигают значительных сумм.

¹² AWB Ltd., 2006, № 8, p. 6.

¹³ DFAT, Submission. 2006, № 9, p. 14-15.

¹⁴ Ibid., p. 24.

¹⁵ Ibidem.

¹⁶ Ibid., № 5, p. 9.

¹⁷ Ibid., № 9, p. 5.