

ЭКОНОМИКА

Н.А.Школяр

Внешняя торговля России с ЛКА: состояние и перспективы

В данной статье проведен анализ динамики торговли России со странами Латино-Карибской Америки за последние два десятилетия и определены отраслевые направления ее развития на среднесрочную перспективу. Выявлено совпадение тренда российско-латиноамериканского товарооборота с общей тенденцией развития внешней торговли России, а также расхождения в динамике экспорта и импорта. Установлены роль и место этого региона и отдельных его стран в структуре российской внешней торговли. Автор рассматривает динамику и товарную структуру торговли России с наиболее крупными латиноамериканскими партнерами, приводит примеры участия российских компаний в проектах развития национальных экономик региона. Определены перспективные направления торговли России с Латино-Карибской Америкой: высокие технологии; энергетическое, нефтедобывающее и горнодобывающее оборудование; поставки самолетов и вертолетов; создание автотранспортного хаба; строительство железных дорог; расширение поставок удобрений и сельскохозяйственной техники.

Ключевые слова: Россия, Латино-Карибская Америка, российско-латиноамериканские экономические отношения, экспорт, импорт.

DOI: 10.31857/S0044748X0009119-9

Статья поступила в редакцию 27.01.2020.

Выступая на кафедре президиума Российской академии наук (РАН), чл.-корр. РАН и научный руководитель ИЛА РАН Владимир Михайлович Давыдов отметил, что в условиях ухудшения геополитического климата «все более предметным становится внимание к латиноамериканскому направлению. С одной стороны, мы видим здесь перспективу более продуктивного освоения знакомых рынков и обретения новых, с другой — мы заинтересованы в альтернативных источниках поставок различной продукции» [1, с. 304]. Принимая данный тезис в качестве отправной точки, рассмотрим реальное состояние наиболее видимого аспекта российско-латиноамериканских отношений — торговли. В связи с этим выясним место Латино-Карибской Америки (ЛКА) во внешней торговле России, остановимся на анализе двусторонних отношений с наиболее крупными государствами этого региона, а главное — уделим внима-

Николай Андреевич Школяр — доктор экономических наук, профессор, ведущий научный сотрудник ИЛА РАН (РФ, 115035 Москва, ул. Б.Ордынка, 21/16, interexpert@bk.ru).

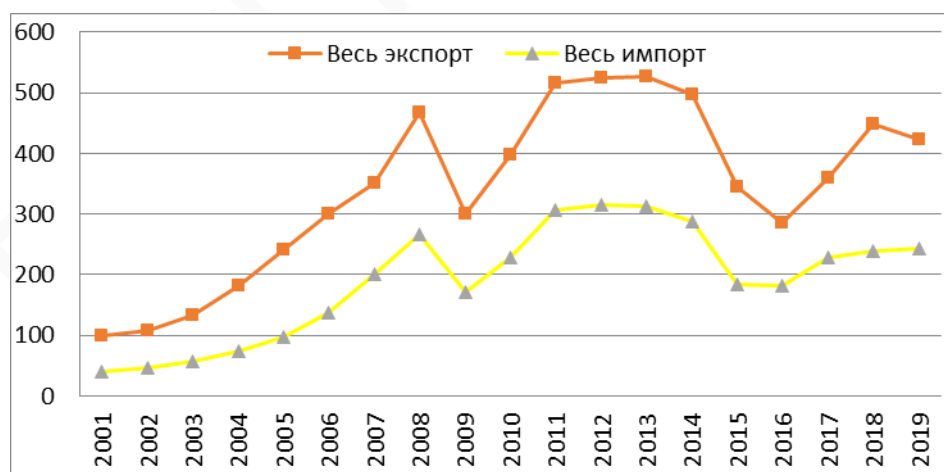
ние идентификации отраслей, проектов и продуктов, перспективных для развития российского экспорта в латиноамериканские страны.

СОВПАДЕНИЕ И РАСХОЖДЕНИЕ ТРЕНДОВ

За последние два десятилетия экономические отношения России с большинством стран ЛКА развивались согласно общему тренду российской внешней торговли и в основном зависели от влияния извне. Анализ длинной волны (см. графики 1 и 2) указывает на совпадение периодов подъема и падения кривой товарооборота России со всеми государствами мира и со странами ЛКА в частности. С 2004 по 2008 г. товарооборот России с миром вырос с 257 млрд долл. до 735 млрд долл., т.е. в 2,9 раза, а с ЛКА увеличился с 5,8 млрд долл. до 16,1 млрд долл., т.е. в 2,8 раза. Период роста был нарушен влиянием глобального финансово-экономического кризиса, который привел в 2009 г. к резкому сокращению всего внешнеторгового оборота России на 36%, а с латиноамериканскими странами — на 32% [2].

Посткризисное восстановление российской внешней торговли произошло за короткий период, и уже в 2013 г. зафиксированы исторически максимальные показатели товарооборота России: 841 млрд долл. с миром, в том числе 18,8 млрд долл. с Латинской Америкой. Однако следующий год был отмечен началом введения экономических санкций западных стран против России и периода нового спада ее внешнеторгового оборота, который к 2016 г. сократился на 44%, а с латиноамериканским регионом — на 36%. В последние годы восстановление внешнего товарооборота России (в 2018 г. — 687 млрд долл.) отразилось в росте торговли с Латинской Америкой, объем которой в 2018 г. достиг 15,8 млрд долл. (см. график 2).

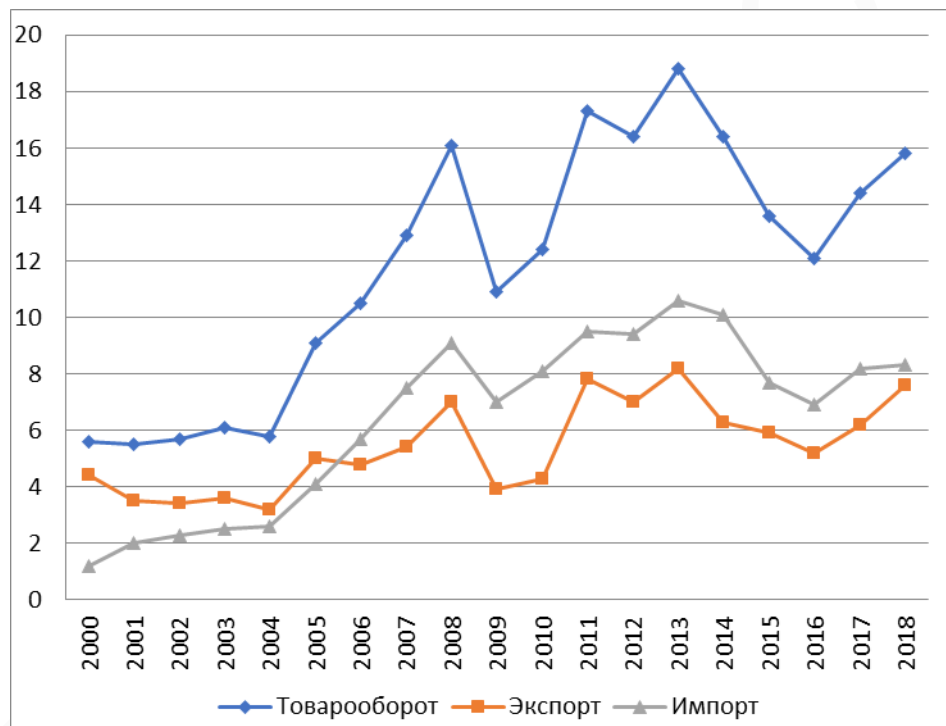
График 1. ДИНАМИКА ЭКСПОРТА И ИМПОРТА РОССИИ
В 2001—2018 гг. (млрд долл.)



Источник: составлено автором на основе данных Trade Map. Trade Statistics for International Business Development [2].

Несмотря на сонаправленность тренда товарооборота России с Латинской Америкой и общей тенденции развития ее внешней торговли, в динамике экспортно-импортной структуры наблюдаются различия. Так, если за весь почти 20-летний период отмечалось увеличение положительного сальдо торговли России со всем миром (в 2001 г. — 59 млрд долл., в 2018 г. — 211 млрд долл.), то применительно к странам Латинской Америки ситуация совершенно иная. В 2000 г. российский экспорт в латиноамериканский регион превышал импорт на 3,2 млрд долл., после чего он постепенно сокращался. Начиная с 2006 г. и до 2018 г., т.е. на протяжении 12 лет, в торговле России с Латинской Америкой отмечается отрицательный баланс.

График 2. ДИНАМИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ
СО СТРАНАМИ ЛКА В 2000—2018 гг. (млрд долл.)



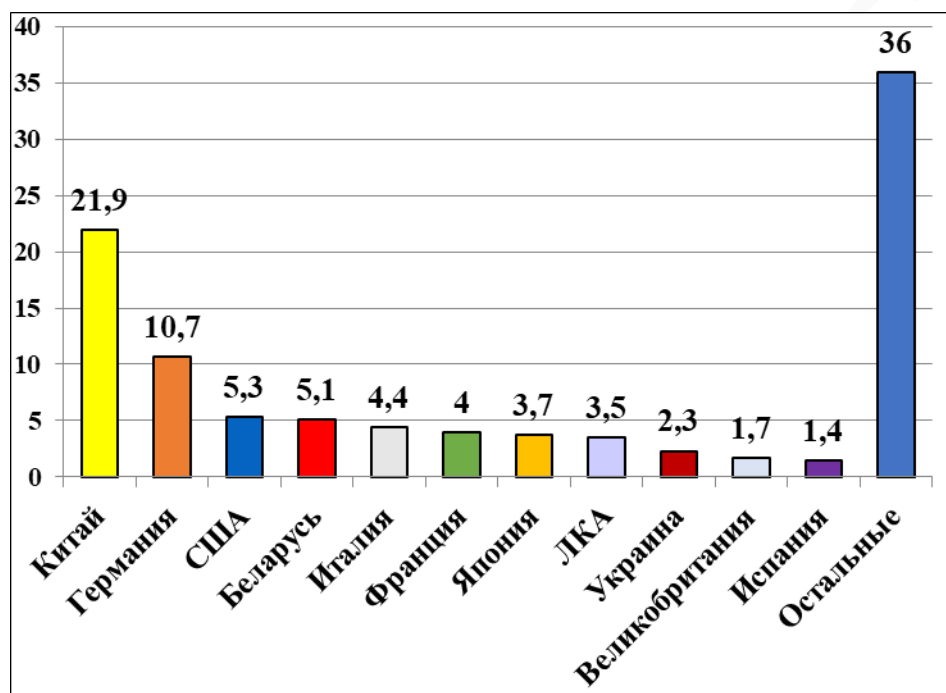
Источник: составлено автором на основе данных Trade Map. Trade Statistics for International Business Development [2].

МЕСТО ЛКА В СТРУКТУРЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ

Латиноамериканские страны не относятся к числу крупных торговых партнеров России, среди которых значительную роль играют Германия и соседние государства, а доминирует Китай. В 2018 г. доля латиноамериканских стран в российском импорте не превышала 3,5% (см. график 3), а в экспорте — около 1,7% (см. график 4). Несмотря на невысокую долю ЛКА в совокупном российском экспорте, по ряду то-

варных позиций латиноамериканские рынки имеют существенное значение для российских экспортеров. Так, в 2018 г. на долю Бразилии приходилось 26,6% стоимостного объема российского экспорта серы, 22,8% — удобрений, 9,5% — оборудования для электрического освещения или сигнализации, 8,7% — железнодорожных строительных материалов, включая рельсы [3].

График 3. ДОЛЯ СТРАН ЛКА В СТРУКТУРЕ ИМПОРТА РОССИИ В 2018 г. (%)

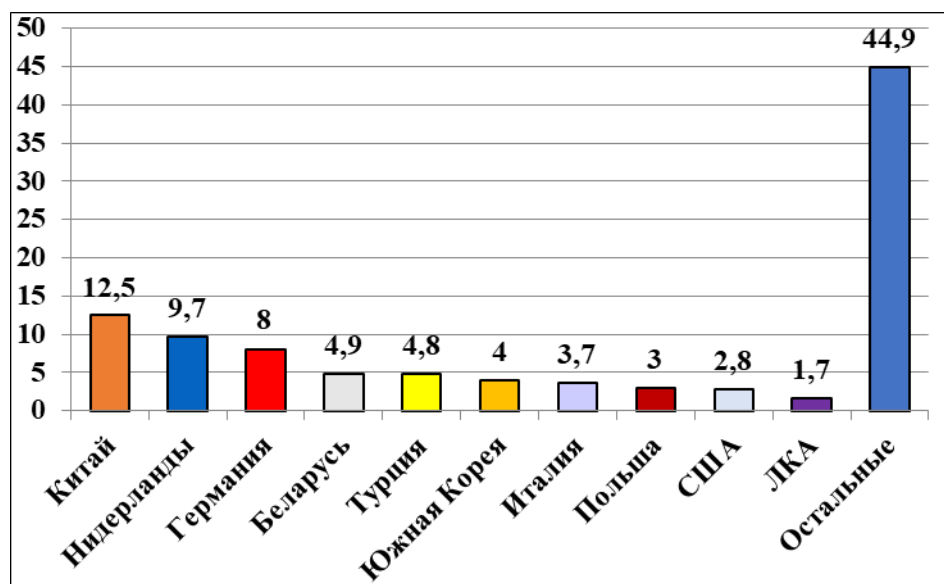


Источник: составлено автором на основе данных Trade Map. Trade Statistics for International Business Development [2].

В 2018 г. из 1073 млрд долл. совокупного латиноамериканского экспорта на Россию приходилось лишь 0,75%, в то время как на США — 42,5%, Китай — 12,2%. И только 0,68% из импортируемой латиноамериканцами продукции на 1118 млрд долл. пришлось на Россию, тогда как доля импорта из США составила 32,3%, Китая — 18,1% [2]. Из этих сопоставлений видно, что удельный вес ЛКА в российской внешней торговле выше, чем России во внешней торговле латиноамериканского региона.

В сравнении с другими регионами и объединениями групп стран по объему двусторонней торговли России регион ЛКА занимает последнее место, уступая даже Африке: в 2018 г. российский экспорт на этот континент превысил 17,4 млрд долл., а импорт составил около 2,9 млрд долл.

График 4. ДОЛЯ СТРАН ЛКА В СТРУКТУРЕ ЭКСПОРТА
РОССИИ В 2018 г. (%)



Источник: составлено автором на основе данных Trade Map. Trade Statistics for International Business Development [2].

Относительно низкие объемы торговли России со странами Латинской Америки объясняются целым комплексом причин, главная из которых состоит в том, что этот регион не является стратегически значимым для современной российской внешнеэкономической политики и крупного бизнеса. Среди других причин отметим следующие: низкий уровень знания экспортных и импортных возможностей стран-партнеров; минимальные объемы взаимных инвестиций; слабо развитая транспортно-логистическая сеть; отсутствие соглашений о свободной торговле и применение некоторыми латиноамериканскими странами защитных мер. Так, одним из ограничений торговли России с крупными государствами региона является применение антидемпинговых мер в отношении российской продукции. В Бразилии действуют три антидемпинговые пошлины, применяемые к импорту из России магния металлического в слитках, горячекатаного проката, новых шин для автобусов и грузовых транспортных средств. В Мексике продолжают применять заградительные пошлины в отношении четырех видов металлопродукции российского происхождения.

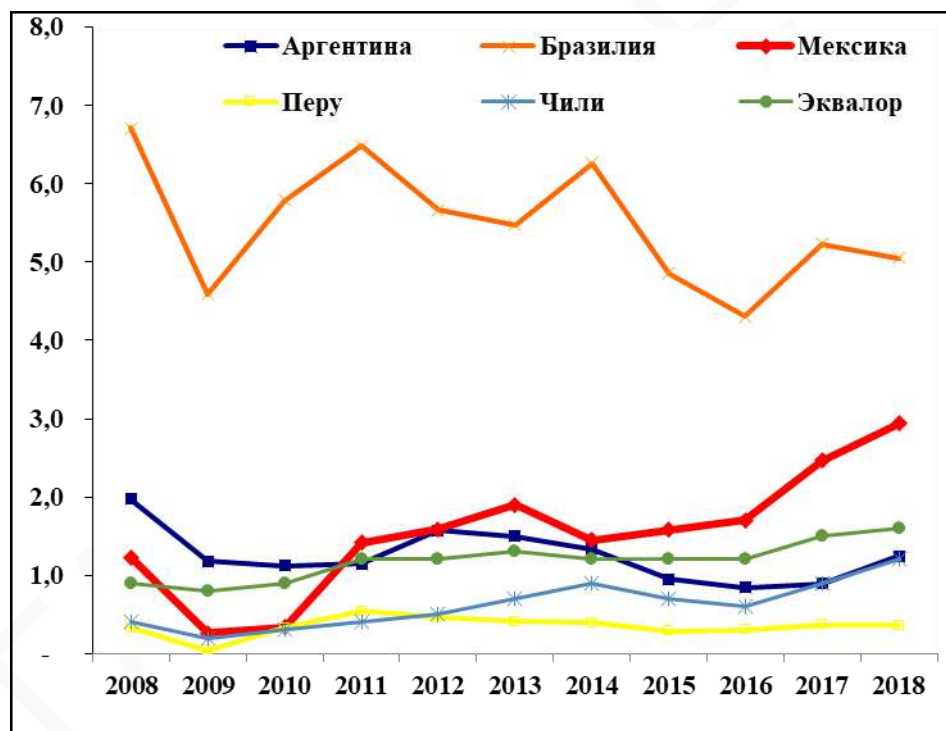
ЛУЧШИЕ СРЕДИ РАВНЫХ

Среди всех стран ЛКА наибольшее значение для внешней торговли России имеет Бразилия, на долю которой в 2018 г. приходилось около 32% всей российской торговли с государствами этого региона. Значительны также доля Мексики — 18%, Эквадора — 10%, Аргентины — 7,6%, Чи-

ли — 7,6%. Объем торговли России с остальными странами региона мал и не оказывает существенного влияния на общие показатели.

Динамика торговли России с перечисленными выше государствами за период с 2008 г. по 2018 г. показывает разнонаправленные колебания (см. график 5), которые отражают не только изменения объемов двусторонних операций, но и влияние российской внешнеторговой политики, интерес ее латиноамериканских партнеров к развитию взаимной торговли. Так, наибольшим колебаниям подвержена торговля с Бразилией: от максимума в 6,7 млрд долл. в 2008 г. до 4,6 млрд долл. в 2009 г. под воздействием глобального кризиса, с последующим восстановлением до 6,5 млрд долл. в 2011 г. и падением до 4,3 млрд долл. в 2016 г. как следствие влияния западных санкций на Россию. Очевидно, что эти колебания в торговле с Бразилией отразились на общем тренде внешней торговли России со всем регионом.

График 5. ДИНАМИКА ТОРГОВЛИ РОССИИ С ОТДЕЛЬНЫМИ СТРАНАМИ ЛКА В 2008—2018 гг. (млрд долл.)



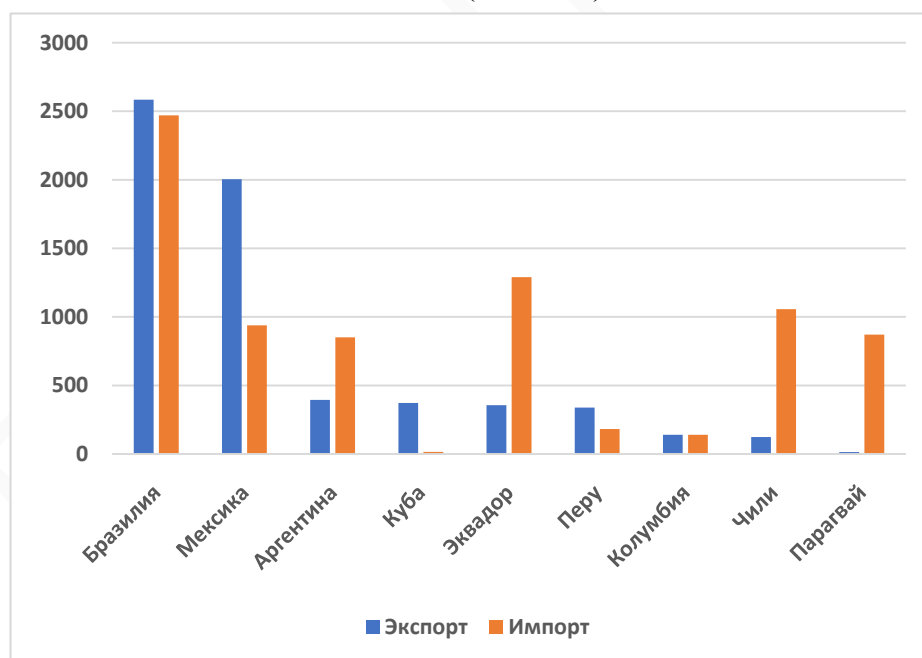
Источник: составлено автором на основе данных Trade Map. Trade Statistics for International Business Development [2].

За десятилетний период можно отметить следующие тенденции развития торговли России с отдельными странами региона: сокращение экспорта в Аргентину и импорта из нее [4]; незначительное увеличение экспорта в Бразилию и сокращение импорта; существенный рост российского экспорта в Мексику и слабый рост импорта из нее; устойчивые ежегодные объе-

мы импорта из Парагвая и Эквадора, а также динамичный рост импорта из Чили, на фоне высокого отрицательного сальдо России в торговле с этими тремя странами (см. график 6).

В 2018 г. Россия имела положительное сальдо в торговле с Бразилией, Мексикой, Кубой, Перу, Колумбией и отрицательное сальдо с Аргентиной, Парагваем, Эквадором, Чили. Основными товарами российского экспорта на аргентинский рынок являются дизельное топливо и минеральные удобрения. Особого внимания заслуживает рост российского экспорта в Эквадор с 87 млн долл. в 2008 г. до 356 млн долл. в 2018 г., в то время как импорт из этой страны на протяжении десятилетия находится на отметке более 1 млрд долл. за счет устойчивой работы канала поставок бананов из этой страны в Россию [5]. За этот период экспорт из России в Мексику увеличился с 613 млн долл. до 2004 млн долл., т.е. в 3 раза. Основные российские экспортные товары в эту страну следующие: полуфабрикаты из железа или нелегированной стали; прокат плоский из железа; минеральные удобрения; пшеница; алюминий необработанный. Из Мексики Россия импортирует части и принадлежности моторных транспортных средств; легковые автомобили; приборы и устройства, применяемые в медицине; вычислительные машины и их блоки; руды; аппараты для телефонной и телеграфной связи; алкогольные и безалкогольные напитки [6].

График 6. ЭКСПОРТ И ИМПОРТ РОССИИ СО СТРАНАМИ ЛКА
В 2018 г. (млн долл.)



Источник: составлено автором на основе данных Trade Map. Trade Statistics for International Business Development [2].

ОТРАСЛЕВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РАСШИРЕНИЯ ЭКСПОРТА

Рост товарооборота свидетельствует о наличии потенциальных возможностей для значительного расширения торговли и делового сотрудничества между Россией и некоторыми государствами Латинской Америки. Учитывая сложившуюся структуру импорта большинства латиноамериканских стран, в которой доминируют транснациональные компании, американские и китайские поставщики, перспективы возможного значительного роста российского экспорта в этот регион, в первую очередь, могут быть связаны с участием отечественных компаний в реализации проектов в базовых отраслях национальных экономик этих государств. Среди перспективных направлений российского экспорта в латиноамериканские страны выделяются перечисленные ниже отрасли.

Наиболее заметным направлением сотрудничества России с латиноамериканскими странами, особенно Аргентиной, Венесуэлой и Мексикой, является энергетика. В этой сфере отмечается максимальная активность отечественного бизнеса. Ведущие российские корпорации *ПАО «Роснефть»* и *ПАО «Газпром»* ведут операции в Бразилии, Венесуэле, на Кубе и ряде других стран. *ПАО «Лукойл»* начала свою деятельность в Мексике. Во многих странах региона хорошо зарекомендовала себя российская компания *ПАО «Силовые машины»*. Так, в Бразилии она участвовала в сооружении пяти гидроэлектростанций и в настоящее время планирует существенно укрепить присутствие на бразильском рынке, в частности, путем локализации производства гидротурбинного оборудования [7]. Учитывая опыт работы этих компаний в странах Латинской Америки, можно утверждать, что у отечественного бизнеса есть перспективы для дальнейшего расширения присутствия в этом регионе, участия в проектах производства электроэнергии, сооружения линий электропередачи и поставки отдельных видов оборудования.

Ряд стран Латинской Америки (Бразилия, Венесуэла, Мексика, Эквадор) входят в число крупнейших в мире экспортеров и импортеров нефти и нефтепродуктов. Преобразования, происходящие в нефтегазовом секторе этих стран (например, энергетическая реформа в Мексике [8]), открывают широкие возможности для предоставления услуг и поставки оборудования для разведки нефтеносных участков, оптимизации добычи и переработки, проектирования и строительства нефте- и газохранилищ, трубопроводов. В этих проектах могли бы успешно конкурировать не только *ПАО «Газпром»*, *ПАО «НК «Роснефть»*, *АО «Зарубежнефть»*, но и российские инжиниринговые компании, поставщики оборудования и услуг, такие, как *ПАО «ОМЗ»*, *ООО НПП «БУРИНТЕХ»*, *АО «Октопус»* и ряд других.

Перспективной представляется авиационная сфера. Например, в Мексике наблюдается ускоренный рост воздушных перевозок. На рынке пассажирских и грузовых перевозок действуют девять мексиканских авиакомпаний, одна из которых, *«Интерджет»*, эксплуатирует самолеты «Сухой Суперджет 100». Используя этот положительный опыт, по нашему мнению, следует более энергично продвигать в латиноамериканский регион российскую авиатехнику, в том числе самолет МС-21. Высокие ожидания связаны с ростом продаж в страны ЛКА продукции и услуг холдинга

«Вертолеты России», в частности, возможность поставок новых партий российских вертолетов семейства «Ми» и «Ансат». Учитывая благоприятные климатические условия, обширную акваторию латиноамериканских стран и развитие туризма, можно предположить в среднесрочной перспективе увеличение спроса на малые летательные аппараты, гидросамолеты и автожиры, разработки которых проводятся в России. Указанные возможности формируют предпосылки для разработки специального крупного проекта продвижения авиатехники российского производства в регионе с применением современных организационных и финансовых моделей взаимодействия с местными партнерами.

Одной из важных областей сотрудничества является сфера высоких технологий. Как показывает опыт последних лет, в общем контексте российско-латиноамериканских связей существует значительный потенциал роста отечественного экспорта несырьевой продукции, в том числе технологичной и высокотехнологичной. Данный сегмент занимает пока скромное место: основная часть (около 90%) российского товарного экспорта в страны Латинской Америки приходится на сельскохозяйственные удобрения, металлы и минеральное топливо. Вместе с тем в 2014—2018 гг. отмечался рост поставок в Бразилию российских электрических машин (более чем в 5 раз), продуктов неорганической химии (в 4 раза), оптических и медицинских инструментов и аппаратов (в 2 раза), средств наземного транспорта (в 20 раз).

Другим примером является создание на территории Бразилии четырех станций глобальной навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС при содействии компании «Роскосмос». В настоящее время изучаются возможности совместных запусков с бразильского космодрома и производство ракет-носителей малого и среднего класса. В латиноамериканских странах могут быть востребованы российские продукты с высокой добавленной стоимостью, такие как электроэнергетическое оборудование; услуги по строительству и модернизации объектов генерации электроэнергии; услуги по диагностике нефте- и газопроводов; уличные светодиодные фонари; программное обеспечение в сфере обеспечения безопасности.

У российских компаний есть хорошие возможности для поставок горнодобывающего оборудования и техники в государства ЛКА. Учитывая высокий потенциал горнодобывающей промышленности в латиноамериканских странах и слабое развитие внутреннего производства оборудования для этой отрасли, российские предприятия могли бы поставлять на этот рынок широкий перечень оборудования — дробилки, грохота, мельницы, флотомашин, гравитационные концентраторы, лабораторные приборы и др. Перспективы также есть для российских поставщиков карьерной мобильной техники (самосвалов, экскаваторов, бурильных машин), которая в этих странах почти не производится.

Благоприятные рынки сбыта для своей продукции в странах ЛКА могут найти отечественные производители автомобильного транспорта. Несмотря на то, что Бразилия и Мексика за последнюю четверть века превратились в крупнейших производителей автомобилей в мире, в регионе сохраняются ниши потенциальных покупателей российских автомобилей. Разовые поставки автобусов «ПАЗ» в Никарагуа, легковых автомобилей «Лада»

на Кубу, внедорожников «УАЗ» в Мексику не решат задачи освоения автомобильного рынка ЛКА. В одной из крупных латиноамериканских стран, которая обладает развитой дистрибьюторской и компонентной базой, целесообразно было бы создать индустриальный хаб российских автобусов, грузовых и легковых автомобилей, мотоциклов для поставок на рынок всего региона.

Перспективной областью расширения российского экспорта в некоторые страны региона обещает стать развитие инфраструктуры, в частности железнодорожного транспорта. С этой целью начаты переговоры с Бразилией о получении концессии на строительство и эксплуатацию участка железной дороги «Север — Юг». В 2018 г. в Аргентине при содействии *ОАО «РЖД»* начал работу Центр железнодорожной техники, и российская сторона подтвердила заинтересованность в строительстве железной дороги в этой стране протяженностью 700 км [9]. В то же время предлагать проекты развития железнодорожного сообщения небольшим государствам ЛКА представляется неоправданным в силу узости их рынков.

Сфера сельского хозяйства и продуктов питания может стать одним из основных направлений российско-латиноамериканского сотрудничества. За последние десятилетия некоторые страны ЛКА (Бразилия, Мексика, Эквадор, Парагвай, Чили) превратилась в крупнейших производителей и экспортеров сельскохозяйственной продукции и продуктов питания. Россия в рамках диверсификации импорта может расширять уже имеющуюся номенклатуру поставок из этих стран на наш рынок мяса, фруктов, ягод, специй и других сельскохозяйственных товаров.

Учитывая высокие объемы импорта зерновых латиноамериканскими странами, Россия могла бы значительно увеличить объем поставок зерновых и продуктов их переработки. Наиболее востребованным во многих государствах ЛКА импортируемым товаром для сельского хозяйства являются удобрения. Одним из основных поставщиков калийных удобрений в эти страны стала российская компания «Уралкалий», которая обладает потенциалом для участия в реализации проекта производства удобрений в одной из стран региона. Несмотря на высокую конкуренцию на латиноамериканском рынке сельскохозяйственной техники и присутствие крупных игроков, долгие годы работающих в этом регионе, российская техника таких производителей, как «Группа Ростсельмаш» или *ООО «Концерн «Тракторные заводы»*, может быть востребована в некоторых государствах ЛКА.

Таким образом, по совокупному объему товарооборота с Россией страны ЛКА отстают от других регионов. Россия также занимает незначительное место во внешней торговле этих государств. Динамика российско-латиноамериканской торговли соответствует общему тренду развития торговли России со всем миром, однако в отношении ЛКА она является нетто-импортером, в то время как со всем миром Россия имеет устойчивое положительное сальдо внешней торговли. Бразилия является основным торговым партнером России, на нее приходится более трети объема торговли со всем регионом. Резкие перемены в торговле с этой страной влияют на об-

шие показатели торговли с латиноамериканским регионом. За последние десять лет отмечаются сокращение российского экспорта в Аргентину и импорта из этой страны, рост экспорта в Мексику и незначительный рост импорта из нее. Несмотря на нестабильность и небольшие объемы торговли России с ЛКА, страны этого региона «дают важную альтернативу для диверсификации внешнеэкономических связей и политического сотрудничества, для нахождения дополнительных опорных точек в позиционировании нашей страны на международной арене» [1, с. 312]. Диверсификация и увеличение объемов товарооборота со странами ЛКА предполагается в следующих сферах: энергетика и электротехника; авиация; автомобилестроение; сельское хозяйство и продукты питания; оборудование для добывающих отраслей; высокие технологии и другие.

Важными условиями для выхода на латиноамериканский рынок с машиностроительной и высокотехнологичной продукцией являются наличие экспортного финансирования и привлечение местного профильного партнера для продвижения продукции и/или создания совместного сборочного производства с последующим повышением локализации и передачей технологии. Широкие возможности для поставок готовой продукции и услуг в эти страны открывают доступ к государственным закупкам, осуществляемым путем проведения торгов. Для участия в них необходимо иметь собственное представительство в стране проведения тендера либо местного партнера.

Определяющим фактором будущих торгово-экономических отношений России со странами ЛКА, независимо от деталей внешнеэкономической политики каждой из них, должен стать стратегический подход российских внешнеэкономических ведомств, предпринимательских организаций, региональных администраций — всех тех структур, которые оказывают содействие компаниям в продвижении конкурентной продукции и услуг на рынках латиноамериканских стран.

ИСТОЧНИКИ И ЛИТЕРАТУРА / REFERENCES

1. Давыдов В.М. Стратегическое партнерство в контексте российско-латиноамериканских отношений. *Вестник Российской академии наук*. М., 2016. № 4. сс. 304-316. [Davydov V.M. Strategicheskoye partnerstvo v kontekste rossiysko-latinoamerikanskikh otnosheniy. [Davydov V.M. Strategic partnership in the context of Russian-Latin American relations]. *Vestnik Rossiyskoy akademii nauk*, Moscow, N 4, pp. 304-316 (In Russ.).]
2. Trade Map — Trade statistics for international business development. Available at: <https://www.trademap.org/> (accessed 20.02.2020).
3. ITC. International trade statistics 2001—2018. Bilateral trade between Russian Federation and Brazil. Available at: <https://www.trademap.org/tradestat/> (accessed 14.11.2019).
4. Яковлев П.П. Российско-аргентинское торгово-экономическое сотрудничество. *Международная торговля и торговая политика*, М., 2016, № 4, сс. 113-125. [Yakovlev P.P. Rossiysko-argentinskoye trgovovo-ekonomicheskoye sotrudnichestvo. [Yakovlev P.P. Russian-Argentine trade and economic cooperation.] *Mezhdunarodnaya trgovlya i trgovaya politika*, Moscow, 2016, N 4, pp. 113-125 (In Russ.).]
5. Россия — Эквадор: ставка на Латинскую Америку. *Международная жизнь*. [Rossiya — Ekvador: stavka na Latinskuyu Ameriku. [Russia — Ecuador: bet on Latin America.] *Mezhdunarodnaya zhizn'*. Available at: <https://interaffairs.ru/news/show/20703> (accessed: 11.09.2019) (In Russ.).]
6. Школяр Н.А. Мексика: потенциал экономического развития (перспективы сотрудничества для России). *Международные отношения*, М., 2015, 192 с. [Shkolyar N.A. Meksika: potentsial ekonomicheskogo razvitiya (perspektivy sotrudnichestva dlya Rossii). [Mexico: the

potential for economic development (prospects for cooperation for Russia)]. *Mezhdunarodnyye otnosheniya*, Moscow, 2015, 192 p. (In Russ.).

7. Бразилия: смена приоритетов в новом политическом цикле, ИЛА РАН, М., 2019, 144 с. [Braziliya: smena prioritetov v novom politicheskom tsikle, [Brazil: a change of priorities in the new political cycle], ILA RAN, Moscow, 2019, 144 p. (In Russ.).

8. Разумовский Д.В. Состояние и потенциал российско-мексиканского сотрудничества в энергетической сфере. Мексика: реформа энергетического сектора, под. ред. В.М. Давыдова и П.П. Яковлева, ИЛА РАН, М., 2014, 132 с. [Razumovskiy D.V. Sostoyaniye i potentsial rossiysko-meksikanskogo sotrudnichestva v energeticheskoy sfere. Meksika: reforma energeticheskogo sektora [The state and potential of Russian-Mexican cooperation in the energy sector. Mexico: Energy Sector Reform], pod. red. V.M. Davydova i P.P. Yakovleva. ILA RAN, Moscow, 2014, 132 p. (In Russ.).

9. РИА Новости «Путин заявил о готовности РЖД помочь Аргентине». 2 декабря 2018. RIA Novosti «Putin zayavil o gotovnosti RZHD pomoch' Argentine». ["Putin announced the readiness of Russian Railways to help Argentina."] (In Russ.). 2 dekabrya 2018. Available at: <https://ria.ru/20181202/1536975735.html> (accessed: 11.12.2019).

Nikolay A. Shkolyar (interexpert@bk.ru)

Professor, Doctor of Economics, Leading Researcher of the Institute for Latin America of RAS

B. Ordynka Str., 21, 115035 Moscow, Russian Federation

Foreign trade of Russia with Latin American countries: situation and prospects

Abstract. This article provides an analysis of the dynamics of trade between Russia and the countries of Latin Caribbean America over the past 20 years and determines the direction of its development in the medium term. The paper identifies the coincidence of the trend of Russian goods turnover with Latin America with the general trend of its foreign trade, as well as the discrepancy in the dynamics of exports and imports. The role and place of this region and its individual countries in the structure of Russian foreign trade are defined. The author considers the dynamics and commodity structure of Russia's trade with the largest Latin American partners are analyzed. The most significant examples of the participation of Russian companies in projects for the development of national economies in the region are given. Promising areas of trade between Russia and Latin America are identified: high technology; energy, oil and mining equipment; supply of aircraft and helicopters; creation of a motor hub; railway construction; expansion of the supply of fertilizers and agricultural equipment.

Key words: Russia, Latin Caribbean America, Russian-Latin American economic relations, export, import.

DOI: 10.31857/S0044748X0009119-9

Received 27.01.2020.